

MARKETING MANAGEMENT

MGM 612

Prepared by Dr. Magdy Alhaj

WEEK-1





مجموعة جامعة
الجميع الذكية
للتعليم القابضة

MIDOCEAN
UNIVERSITY
BY EVERYONE'S SMART UNIVERSITY

Week-1 Orientation show

عرض توجيہی
Master of Management

MGM 612
MARKETING MANAGEMENT

Prepared by

Dr. Magdy Al-haj

www.midocean.ae

Who Am I?

DR. Magdy Ahmed Al-Haj Mahmoud **assistant's professor of Business** **Administration**

- ❑ **Ph.D. in Business Administration, Omdurman Islamic University, Sudan. 2015**
- ❑ **M.Sc. in Business Administration, University of Jazeera, Sudan. 2011**
- ❑ **B.Sc. in Textile Engineering (Hours), University of Jazeera, Sudan 2004**



Worked assistant's professor at MIDOCEAN university, Lecturer, community College king Khalid University, and, quality assurance unite coordinator, resident engineering. Published books& Researches , Professional Training,

How to reach me

- ❖ وسيلة التواصل الأساسية مع الطلاب هو عن طريق المنصة الأكاديمية Sis
- ❖ VIMEO meeting
- ❖ Discussion Time (Monday At 8-9 PM) Every week

What is Marketing Management ?

Marketing management is a composition of two terms 'Marketing' and 'Management'. Where, the term 'marketing' is a set of actions and processes of a company associated with buying and selling of goods or services. "Management" is a function of coordinating the integrated efforts of people towards a common goal by effective utilization of available resources.

Marketing management is an organizational approach which focuses towards the accomplishment of marketing objectives of the organization such as achieving customer satisfaction, securing high sales and profit, etc.

Primary Goal of This Course

➤ This course aims to:

Marketing management is a system of integrated business activities with each other, which aims to plan, price, promote and distribute goods and services to current and prospective customers. Marketing is a human activity aimed at satisfying the desires and requirements of consumers. This course offers a complete introduction to professional marketing thought and action.

- The Course explains the concepts, policies and methods associated with marketing as well as the understanding of companies' marketing strategies at present to face increasing competition in both domestic and foreign markets in terms of marketing.
- The course analyses the process of market segmentation, targeting and the postponing of the products
- The Course explains marketing ethics and social responsibility
- Brand management
- Design and Management of Integrated Marketing Communications System and Distribution Channel Management
- In addition to analyzing consumer behavior, New-Product Development Strategy
- pricing strategies

Learning Outcomes

The course will help students to gauge understanding in marketing management

- ☐ Interpret complex marketing issues and problems using relevant theories, concepts and methods with regard to ethical conduct.
- ☐ Apply contemporary marketing theories to the demands of business and management practice.
- ☐ Find and generate information/data needed to inform problem solving in marketing using appropriate methodology.
- ☐ Analyze information/data critically and synthesize new knowledge and communicate that knowledge via engaging written and oral formats.
- ☐ Organize information and data to reveal patterns and themes, and manage teams and evidence gathering and problem solving processes.
- ☐ Conduct the process of inquiry, and respond to feedback, accounting for ethical, social and cultural (ESC) issues.

Learning Resources

➤ **Credit Hours: 3 credit hours.**

➤ **Required Textbook:**

Textbook: Marketing Management, 15 Global Edition, Philip Kotler, Kevin lane Keller.

➤ **Essential References:**

- **The main material and reference for each course will be the textbook mentioned in the course specifications. Lecture notes and slides are additional resources that are prepared by the professor.**

Marketing Management, first semester 2024

➤ Lecture Structure:

Module	Course Unit	No.of. Weeks	Contact Hours
1	Lecture_1_Marketing Management &Marketing Function	1 st	3
2	Lecture_2_Market Segmentation and Targeting, and Positioning	2 nd	3
3	Lecture_3_Marketing Strategy	3	3
4	Lecture_4_Marketing Ethics and Social Responsibility	4	3
5	Lecture_5_Consumer Behavior	5	3
6	Lecture_6 Branding	6	3
7	Lecture_7_New-Product Development Strategy	7	3
8	Lecture_8_Designing and Managing Integrated Marketing Communications	8	3
9	Lecture_9_Pricing Strategies	9	3
10	Lecture_10_Marketing Channels Management	10	3

➤ Assessment Method:

- ▶ **Short Exam**
 - ▶ **80% marks**
 - ▶ **Count of short Exam 10 (Weekly)**
 - ▶ **8 Marks for each of short Exam.**
 - ▶ **20% Final Examination**



EXAM

➤ Assessment Method:

- 
- The logo for 'exam' features the word in a white sans-serif font on a black rectangular background. A green checkmark is positioned over the 'x' in 'exam'.
- ▶ Multiple choice
 - ▶ TRUE & FALSE
 - ▶ VOICE QU

Marketing Management, Frist semester 2024

التقويم الأكاديمي للفصل الدراسي الأول 2024

2024/01/27	بداية الفصل الدراسي
2024/02/24	آخر موعد للاعتذار عن الفصل الدراسي وعن المقرر
2024/04/27	بداية الاختبارات النهائية
2024/05/04	نهاية الاختبارات النهائية

Academic Calendar

Academic Calendar



الفترة الزمنية التعليمية في الفصل الدراسي تكون مدة
١٣ أسبوع
(منهم أسبوعين للاختبار النهائي)

Marketing Management, Frist semester 2024

مخطط الأسابيع الدراسية

للفصل الدراسي الأول 2024

الأسبوع 1	27/01/2024	محاضرة توجيهية - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 2	03/02/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 3	10/02/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 4	17/02/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 5	24/02/2024	محاضرة - اختبار قصير آخر موعد للاعتذار عن الفصل أو عن مقرر	حلقة نقاش
الأسبوع 6	02/03/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 7	09/03/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 8	16/03/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 9	23/03/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 10	30/03/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
أجازة عيد الفطر المبارك من 2024/04/06 إلى 2024/04/13			
الأسبوع 11	13/04/2024	محاضرة - اختبار قصير	حلقة نقاش
الأسبوع 12	20/04/2024	حلقة نقاش	
الأسبوع 13	27/04/2024	بداية الاختبارات النهائية	
نهاية الدراسة	04/05/2024	نهاية الاختبارات النهائية	

مخطط
الأسابيع
الدراسية



توزيع الدرجات - 100%	الأعمال
حضور المحاضرة - حل الأسئلة المصاحبة	محاضرة مُسجلة أسبوعيًا - السبت من كل أسبوع
8 درجات لكل اختبار قصير - بمجموع 80 %	اختبار قصير مُصاحب للمحاضرة بشكل أسبوعي
الحضور اختياري	حلقة نقاش افتراضية أسبوعية لمناقشة محتوى المحاضرة المُسجلة.
20%	الاختبار النهائي

-يتم احتساب الغياب من خلال حل الطالب للاختبار القصير المُصاحب للمحاضرة المُسجلة الأسبوعية، وفي حال تغيب الطالب عن 4 اختبارات قصيرة يعتبر في هذه الحالة حرمان.

-آخر موعد للاعتذار عن أي اختبار قصير يكون قبل إغلاق موعد الاختبار مع إرفاق الدلائل الثبوتية لأي أعذار قهرية أو مرضية عبر نموذج الأعذار عن اختبار قصير عبر منصة (SIS).

-آخر موعد للاعتذار عن الاختبار النهائي يكون قبل موعد عقد الاختبار مع إرفاق الدلائل الثبوتية لأي عذر قهري أو طبي عبر نموذج الأعذار عن اختبار نهائي عبر منصة (SIS)، ولن يتم احتساب أي أعذار بعد نهاية الموعد.

-يحق لإدارة الجامعة مراعاة بعض الظروف القهرية.

الاعمال وتوزيع الدرجات

-- اللغة الأساسية في المحاضرات

هي:

اللغة الإنجليزية

-- الاختبارات باللغة الإنجليزية مع

وجود

ترجمة للسؤال.

Academic Calendar

عبر برنامج VIMEO
سيتم تثبيت رابط حلقة النقاش على
صفحة المقرر بالمنصة التعليمية

Marketing Management, Frist semester 2024



مجموعة جامعة
الجميع الذكية
للتعليم القابضة

MIDOCEAN
UNIVERSITY



Thank You

