

العنوان

أثر ريادة الأعمال على الاقتصاد

أسم الطالب

كوثر أحمد عبدالرحمن جابري

الرقم الجامعي

٢٠٢١٢٠٢٧٩٦

مشروع تخرج- 1

كلية الإدارة- جامعة ميدأوشن

إشراف

د. منى مصطفى العشري

عضو هيئة التدريس- كلية الإدارة- جامعة ميدأوشن

الفصل الدراسي الأول- 2024

الشكر والتقدير

الإهداء

المستخلص:

جدول المحتويات:

الموضوع	رقم الصفحة
صفحة الغلاف	٠
الشكر والتقدير	١
الإهداء	٢
المستخلص	٣
جدول المحتويات	٤
قائمة الأشكال	٥
قائمة الجداول	٦
المقدمة	٧-٨
مشكلة البحث	٩-١٠
أهمية البحث	١١-١٢
أسئلة البحث	١٣
أهداف البحث	١٤
فرضيات البحث	١٥
نموذج البحث	١٦
منهجية البحث	١٧
الدراسة الميدانية	١٨
مخطط المشروع	١٩
الدراسات السابقة والإطار النظري	٢٠
الملخص	٢١
المراجع	٢٢

قائمة الأشكال:

مقارنه منهجية البحث	تصميم
رسمة البصلة	تصميم

قائمة الجداول:

الفصل الأول: الإطار العملي للدراسة

المقدمة:

ما هي ريادة الأعمال؟

ريادة الأعمال هي عملية تحويل الأفكار الإبداعية إلى مشاريع تجارية ناجحة. تبدأ هذه العملية بتحديد فرصة أو حاجة في السوق، ثم تطوير منتج أو خدمة تلبي هذه الحاجة، وأخيراً إطلاق المشروع وإدارته لتحقيق النجاح

ريادة الأعمال تعني القدرة على المبادرة في إنشاء مشاريع خاصة جديدة ذات أفكار مختلفة والرفي بها نحو القمة، ومؤخراً بدأ اهتمام الشباب العربي يتزايد بمواضيع الريادة، حتى بعض الدول العربية بدأت تهتم بالموضوع، وكذلك مستثمرين عرب وأجانب، غير أن المشكلة هي في انعدام المصادر المعرفية العربية التي يمكن أن تشجع الشباب المبادر وتقوده على طريق النجاح بأقل الخسائر، لذلك تبرز الحاجة إلى تنمية وتطوير المصادر العربية حول ريادة الأعمال

تعرف ريادة الأعمال في الاقتصاد السياسي بأنها أسلوب يوفر إطاراً لكيفية تحويل الفكرة العظيمة إلى عمل تجاري عظيم، مروراً بكافة مراحل التأسيس والنمو والتمويل بطريقة فعالة وغير تقليدية، مع الحرص على الاستمرارية؛ بغية الحصول على ربح وتحقيق الاستقلال المالي، من خلال تنمية شركة ناشئة تخلق الالفة والانطباع الإيجابي لدى العملاء والموردين والمستثمرين، فريادة الأعمال ليست شيئاً سهلاً حيث أن معظم الشركات الجديدة غير المنظمة جيداً تفشل، وتختلف أنشطة ريادة الأعمال باختلاف نوع النشاط الذي تتبعه هذه المنظمة الناشئة، وتتراوح ريادة الأعمال بين شركات فردية غالباً ما يعمل فيها الرائد بمفرده بدوام جزئي، وتعهّدات بتوفير فرص عمل جديدة أنواع ريادة الأعمال

مع بدايات القرن الحادي والعشرين شهد العالم تحولاً واهتماماً كبيراً في مجال الاهتمام بالمسؤولية المجتمعية، التي تجمع بين النمو الاقتصادي وتحسين البيئة وتنمية رأس المال الاجتماعي بالإضافة إلى التحسن المستمر والفعال للمنظمة، وأصبحت مجالاً تتنافس فيه منظمات الأعمال في الدول المتقدمة والنامية بشكل كبير، وظهر الدور الهام للشركات الريادية للبحث عن الفرص البيئية وتعظيم العوائد منها، حيث تمثل ريادة الأعمال القوة الدافعة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية، وأصبح هناك تحدى كبير يواجه رواد الأعمال في تطوير الفهم الذاتي، وتنمية الالتزام الشخصي والانضباط والتنظيم والتزود بالمعارف والمهارات المجتمعية لتحسين الأداء المجتمعي ممكن يمكنه من إثبات دوره في تعزيز الاقتصاد الوطني، ونظراً لأهمية هذا الموضوع والدور الحيوي الذي تلعبه المسؤولية المجتمعية في الإيفاء بمسؤولية الشركات اجتماعياً وأخلاقياً وبيئياً من خلال المشروعات الريادية كأداة مهمة لتجديد قيمة المنظمات وتطوير المنتجات.

هناك العديد من أنواع ريادة الأعمال، بما في ذلك:

ريادة الأعمال الصغيرة: هذا هو النوع الأكثر شيوعاً لريادة الأعمال ، وهو يتضمن بدء وتشغيل شركة صغيرة

ريادة الأعمال الاجتماعية: تركز على استخدام الأعمال التجارية لحل المشكلات الاجتماعية

ريادة الأعمال الناشئة: تتضمن بدء شركة ذات إمكانات عالية للنمو

المشاريع: تتضمن إنشاء منتج أو خدمة جديدة

مشاكل ريادة الاعمال:

يواجه رواد الأعمال العديد من التحديات والعقبات، إليك بعضًا من أهمها:

١. التمويل

- الحصول على التمويل اللازم لبدء وتشغيل مشروع جديد هو أحد أكبر التحديات التي تواجه رواد الأعمال
- قد يواجه رواد الأعمال صعوبة في الحصول على قروض من البنوك أو المستثمرين، خاصة إذا لم يكن لديهم تاريخ ائتماني قوي أو خطة عمل مكتوبة بشكل جيد

٢. المنافسة

- يواجه رواد الأعمال منافسة قوية من الشركات القائمة، خاصة في الأسواق الناضجة
- قد يكون من الصعب على الشركات الجديدة التميز عن الشركات الراسخة التي لديها قاعدة عملاء قوية وموارد أكبر

٣. التسويق

- الوصول إلى العملاء المستهدفين وإقناعهم بشراء منتجاتك أو خدماتك هو تحدٍ كبير آخر يواجه رواد الأعمال
- قد لا يكون لدى رواد الأعمال الموارد المالية أو الخبرة اللازمة لتنفيذ حملات تسويقية فعالة

٤. الإدارة

- إدارة شركة جديدة تتطلب مهارات وخبرات متنوعة، مثل التخطيط والتنظيم والقيادة
- قد لا يمتلك رواد الأعمال جميع المهارات اللازمة لإدارة شركة ناجحة، مما قد يؤدي إلى مشاكل مثل انخفاض الإنتاجية وارتفاع معدل دوران الموظفين

٥. المخاطرة

- قد يخسر رواد الأعمال أموالهم أو استثماراتهم أو حتى وظائفهم إذا فشل مشروعهم بدء عمل تجاري هو مشروع محفوف بالمخاطر، حيث أن هناك فرصة كبيرة للفشل.

٦. الضغوط النفسية

- أن تكون ريادة الأعمال تجربة مرهقة للغاية، حيث يتعرض رواد الأعمال لضغوط كبيرة لتحقيق النجاح

- قد تؤدي هذه الضغوط إلى مشاكل صحية نفسية مثل القلق والاكتئاب

٧. البيروقراطي

- قد تواجه الشركات الجديدة صعوبات بسبب التعقيدات الإدارية والإجراءات البيروقراطية
- قد تستغرق هذه الإجراءات وقتاً طويلاً وتتطلب تكاليف كبيرة، مما قد يعيق نمو الشركة

٨. نقص الخبرة

- قد يفتقر رواد الأعمال إلى الخبرة اللازمة لإدارة شركة ناجحة، خاصة في المجالات التقنية أو المالية

- قد يؤدي ذلك إلى اتخاذ قرارات خاطئة أو ارتكاب أخطاء يمكن أن تكلف الشركة الكثير من المال
- ٩. التوازن بين العمل والحياة
 - قد يكون من الصعب على رواد الأعمال تحقيق التوازن بين العمل والحياة الشخصية، حيث يتطلب العمل في شركة جديدة الكثير من الوقت
 - قد يؤدي ذلك إلى مشاكل في العلاقات الأسرية والشخصية
- ١٠. التغيرات في السوق
 - قد تواجه الشركات الجديدة صعوبات بسبب التغيرات في السوق، مثل ظهور تقنيات جديدة أو تغيير احتياجات العملاء

أهمية البحث:

١ - خلق فرص عمل جديدة

تؤدي السلع والخدمات الجديدة التي يقدمها رواد الأعمال إلى توفير فرص عمل جديدة تحفز الاقتصاد، عن طريق تحفيز الأعمال المرتبطة بالقطاعات التي تدعم المشروع الريادي الجديد، ما يؤدي إلى تحسين التنمية الاقتصادية، وهو ما يؤثر بشكل مباشر على أفراد المجتمع الذي يتواجد فيه المشروع الريادي.

٢ - تحسين الدخل القومي

تساهم ريادة الأعمال بفتح باب جديد للثروة يدعم التنمية الاقتصادية للدول، لأن التأثير المتتابع الناجم عن زيادة فرص العمل وارتفاع الأجور إلى تحسين مستوى الدخل القومي بشكل أساسي، و الذي يترجم على شكل إيرادات ضريبية

تسثمر في تطوير جميع قطاعات الدولة المتعثرة على اختلافها

٣ - تطوير المجتمع

وجود ريادة أعمال في مجتمع ما يساعده على التطور والتغير بشكل أفضل، لأنه ببساطة يساعده على التخلص من الأنظمة والتقنيات القديمة واستبدالها بأخرى جديدة توفر من وقته وماله وجهده، لضمان التركيز على العمل والإنتاجية

بصورة أفضل لتحقيق النمو الاقتصادي

٤ - تشجيع البحث والتطوير

تعتمد ريادة الأعمال على ابتكار السلع والخدمات وتطويرها، لذلك تساهم بتعزيز البحث والتطوير على كافة المستويات لتحقيق أفضل الابتكارات الناجحة والتي تمتلك مساهمة إنتاجية فعالة، ومن الجدير بالذكر أنه وبالرغم من أهمية إنتاج

أفكار تجارية جديدة فمن الضروري تنمية الأفكار لتطوير هيكل أعمال ناجح

٥ - زيادة شعبية الأفكار المبتكرة

كثير أولئك الذين يخشون التفكير خارج الصندوق، ولكن رواد الأعمال وجدوا لكسر نمطية الصندوق بمطرقه أفكارهم المبتكرة، فعندما يتصدر الشاشة الأشخاص ذوي غريزة ريادة أعمال، سيسيطرون على العالم أجمع ويغيرون وجهه بأفكارهم وخطط أعمالهم الغير معتادة، وهو ما يزيد من فرص إيجاد منصات مخصصة لاكتشاف أفضل المشاريع

الريادية وأكثر كفاءة، وذلك لتحويلها إلى واقع ملموس

٦ - أهمية ريادة الأعمال في الاقتصاد الوطني

تلعب ريادة الأعمال دوراً محورياً في عملية التنمية الاقتصادية للدول، وتشكّل في الوقت الحالي نسبةً كبيرةً من الآمال العالمية في مستقبل أفضل، فباستعراض عددٍ كبيرٍ من التجارب العالمية نجد أن أغنى رجال العالم اليوم وأكثرهم تأثيراً في الاقتصاد العالمي هم من رواد الأعمال، من هؤلاء بيل جيتس مؤسس شركة مايكروسوفت، وأغنى رجل في العالم، ومارك زوكربيرج مؤسس موقع التواصل الاجتماعي فيس بوك، ودافيد كارب مؤسس منصة التدوين المصغر الإبداعية تمبلر، وغيرهم الكثيرون.. ما يُعطي مؤشراً على أهمية ريادة الأعمال وتأثيرها الواسع في اقتصاد اليوم، وفي الاقتصاد المستقبلي.

أسئلة مهمة قبل أن تتجه إلى عالم ريادة الأعمال

١. هل تُعد نفسك قائدًا مبادرًا؟
لا تُعد نفسك ريادي ما لم تكن قائدًا، فأنت على بضع خطوات من توظيف أشخاص ليعملوا معك حتى تحقق هدفك وتؤسس للبنات الأولى من مشروعك الناشئ، القيادة ليست ضرورة فقط عند التوظيف وتوجيه الأفراد، لكنك إذا لم تكن قائدًا لشركتك فهل ستوظف قائد آخر بديل؟ تحليلك بالقيادة سيضيف برصيدك الكثير حتى تضمن لمشروعك الاستدامة
٢. هل لديك خطة عمل؟
ما هي خطة عملك لتقديم الخدمة أو المنتج بالسوق، وهل يسبق إطلاق منتجك أي تدابير تسويقية، بالإضافة إلى هل لدى شركتك الناشئة رؤية بعد خمس سنوات أين ستكون، وما هو نموذج العمل؟ كل هذه أسئلة عن ريادة الأعمال تحتاج تحديد إجاباتها. لكن لا يصيبك هذا بالإحباط، كل ما في الأمر أنك تحتاج قبل أن تبدأ، أن تكون على علم بالتفاصيل وعلى أرض صلبة تنطلق منها.
٣. هل لديك رأس مال لتستثمره؟
المال عصب المشروعات، فإذا كان لديك المال فأنت لديك معظم الوسائل الممكنة للبدء في ريادة الأعمال. ما المبلغ المالي الذي تحتاجه لتبدأ مشروعك، هل ستقوم بكل الأمور الفنية من تسويق، وبرمجة وتصميم بنفسك أم أنك ستوظف بعض المتخصصين؟ وهل تحتاج لمواد تصنيع أم أن منتجك أو خدمتك هي رقمية مئة بالمئة؟ المطلوب منك للإجابة عن أسئلة ريادة الأعمال هذه هو الرجوع لمخطط النموذج التجاري وتقدير النفقات التي ستحتاجها لبدء المرحلة الأولى من مشروعك الناشئ، ومن ثم مقارنتها بما لديك من مدخرات
٤. هل أنت مستعد لاستثمار جُلّ وقتك ومالك من أجل العمل؟
من أسئلة ريادة الأعمال التي تميز ريادي الأعمال الناجح الذي يعرف أن الإقدام على تأسيس شركة ناشئة أو شركة خاصة هو بمنزلة استثمار وقته وماله في سبيل تحقيق نجاح هذا العمل التجاري عن غيره. لذلك، إذا لم تكن مستعدًا لتدفع العرق والدموع والدم في سبيل نجاح شركتك الناشئة، فربما أنت لست مستعدًا بعد لخوض غمار ريادة الأعمال.
٥. هل لديك خبرة بإدارة الموارد المالية؟
هل لديك خبرة بإدارة النفقات والموارد المالية لشركتك، تذكر أن مشروعك الناشئ هو مشروع تجاري غرضه الربح مقابل تقديم قيمة مناسبة للمستهلك في صورة منتج أو خدمة، فأحيانًا سيكون عليك توزيع الأرباح بطريقة معينة، أو صرف الرواتب لموظفيك، إلا أن الأهم أنه طالما أنك على علم بالأساسيات المالية ستستطيع تحديد هل مشروعك الناشئ ناجح أم أن الأرباح ليست بمستوى الجهود المبذولة. كما توجد بعض الدورات التعليمية بالإنترنت يمكنها أن تساعدك على تعلم المالية جيدًا، فقط لا تدخل مجال ريادة الأعمال دون هذه المهارة الهامة.
٦. هل تأكدت أن خطتك تلبي حاجة بالسوق أو تحل مشكلة؟
هل تؤمن بقيمة ما ستقدمه للمستهلك؟ هل تعتقد أنه يلبي حاجة أو يحل مشكلة بالسوق؟ إذا كنت تؤمن فعلاً بذلك فأنت مستعد، إذا راودتك بعض الشكوك فعد له وأدرس السوق مرة أخرى جيدًا، أدرس حجم السوق والمنافسين، المهم أن يكون منتجك أو خدمتك هي أنسب الحلول بالنسبة للمستهلكين للإجابة عن هذا السؤال بكل ثقة.

أحد أهم أهداف الأساسية لريادة الأعمال هي تحقيق الربحية والنمو، إذ يسعى المبتكرون والرياديون إلى إنشاء شركات متفوقة وناجحة ومستدامة، وتحقيق أرباح عالية ونمو مستمر، وذلك يتطلب عمليات تخطيط جيدة، ويحتاج وضع استراتيجيات فعالة لتحقيق الأهداف المرغوبة.

أهداف البحث:

- تعزيز الابتكار: تُساهم ريادة الأعمال في تعزيز الابتكار من خلال طرح منتجات وخدمات جديدة.
- تطوير الاقتصاد: تُساهم مشاريع ريادة الأعمال في تطوير الاقتصاد الوطني من خلال خلق فرص عمل جديدة وجذب الاستثمارات.
- تعزيز التنافسية: تُساهم ريادة الأعمال في تعزيز التنافسية في السوق من خلال تقديم منتجات وخدمات متنوعة.

من المهم أن يُحدد كل رائد أعمال أهدافه الخاصة من ريادة الأعمال قبل البدء في أي مشروع، لكي يُساعده ذلك على التخطيط بشكل صحيح واتخاذ القرارات المناسبة.

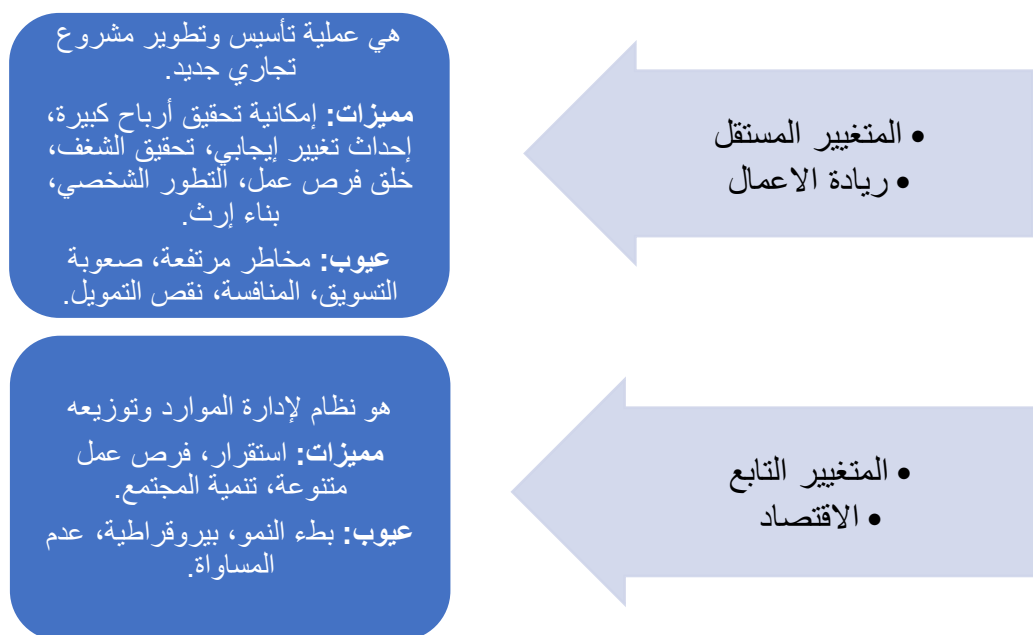
بعض النصائح لتحقيق أهداف ريادة الأعمال:

- إجراء دراسة جدوى شاملة للمشروع قبل البدء فيه.
- وضع خطة عمل واضحة تحدد الأهداف والخطوات اللازمة لتحقيقها.
- امتلاك مهارات إدارية وقيادية جيدة.
- التحلي بالصبر والمثابرة.
- التعلم من التجارب والأخطاء.
- البحث عن الدعم من الجهات المختصة.

فرضيات البحث:

- في ريادة الأعمال، تُعدّ الفرضيات عنصرًا أساسيًا لاختبار صحة أفكار الأعمال وتحليل إمكانية نجاحها قبل البدء بتنفيذها.
- ما هي فرضيات ريادة الأعمال؟
- هي عبارة عن تنبؤات أو توقعات حول كيفية عمل مشروع تجاري معين، ويتم اختبارها من خلال جمع البيانات وتحليلها.
- أهمية فرضيات ريادة الأعمال:
- تحديد فرص السوق: تساعدك على اختبار ما إذا كان هناك طلب على منتجك أو خدمتك في السوق.
- تقييم المخاطر: تُمكنك من تحديد المخاطر المحتملة التي قد تواجهها في مشروعك.
- توجيه عملية صنع القرار: تُساعدك على اتخاذ قرارات مستنيرة حول كيفية تطوير مشروعك.
- جذب المستثمرين: تُساعدك على إقناع المستثمرين بجدوى مشروعك.
- أنواع فرضيات ريادة الأعمال:
- فرضيات حول السوق: تتعلق بحجم السوق واحتياجات العملاء وسلوكهم.
- فرضيات حول المنتج أو الخدمة: تتعلق بقيمة المنتج أو الخدمة وفوائدها وطريقة تقديمها.
- فرضيات حول الفريق: تتعلق بكفاءة الفريق وقدرته على تنفيذ المشروع.
- فرضيات حول النمو: تتعلق بكيفية نمو المشروع وتحقيق الربح.
- اختبار فرضيات ريادة الأعمال:
- جمع البيانات: من خلال البحث السوقي واختبارات النموذج الأولي.
- تحليل البيانات: باستخدام أدوات تحليل البيانات وتقنيات الإحصاء.
- تعديل الفرضيات: بناءً على نتائج تحليل البيانات.
- أمثلة على فرضيات ريادة الأعمال:
- فرضية: "هناك طلب كبير على تطبيق الهاتف المحمول هذا في السوق".
- اختبار الفرضية: سأقوم بإجراء استطلاع للرأي لتحديد عدد الأشخاص المهتمين باستخدام التطبيق".
- نتيجة اختبار الفرضية: أظهر الاستطلاع أن ٧٠٪ من الأشخاص المهتمين باستخدام التطبيق".
- استنتاج: الفرضية صحيحة، وهناك طلب كبير على التطبيق".
- نصائح لاختبار فرضيات ريادة الأعمال:
- ابدأ بفرضيات قابلة للاختبار: تأكد من إمكانية اختبار فرضياتك من خلال جمع البيانات وتحليلها.
- استخدم أدوات تحليل البيانات: هناك العديد من الأدوات المتاحة لمساعدتك على تحليل البيانات واختبار فرضياتك.
- كن مرناً: قد تحتاج إلى تعديل فرضياتك بناءً على نتائج اختبارك.
- لا تخف من الفشل: الفشل هو جزء من عملية التعلم في ريادة الأعمال.

نموذج البحث:



منهجية الدراسة:

منهجية الدراسة

تُعد ريادة الأعمال مجالاً بحثياً هاماً ونامٍ، حيث تُساهم في فهم كيفية بدء وتطوير مشاريع تجارية جديدة، وخلق فرص عمل جديدة، وتحقيق النمو الاقتصادي. تهدف هذه المنهجية إلى توفير إطار عام لدراسة ريادة الأعمال، بما في ذلك صياغة مشكلة البحث، وإجراء مراجعة شاملة للأدبيات، وتصميم البحث، وجمع البيانات، وتحليلها، وكتابة التقرير النهائي.

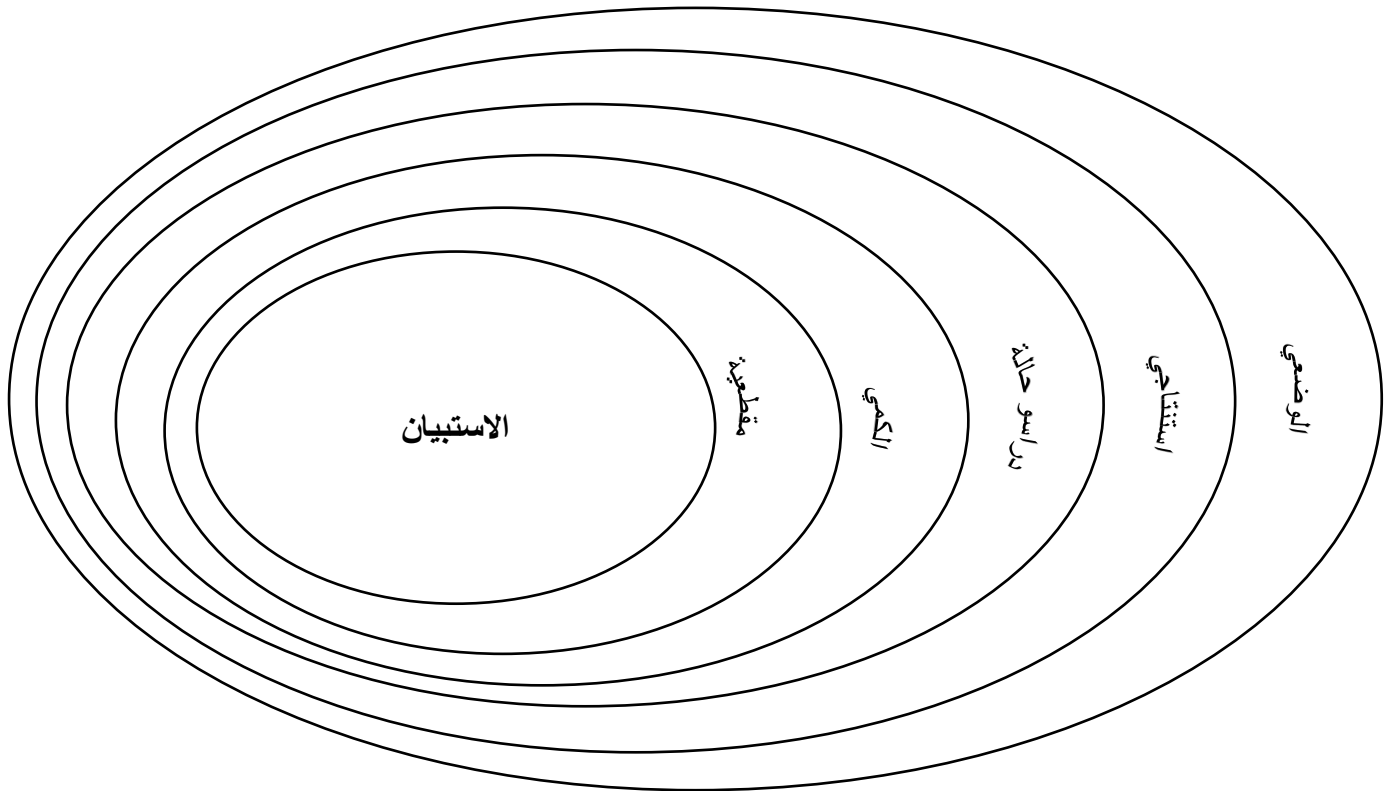
التعريفات الإجرائية لتغيرات البحث

هي تعريفات محددة ودقيقة تُستخدم لوصف كيفية قياس أو ملاحظة المتغيرات في البحث العلمي. تُساعد هذه التعريفات على تحويل المفاهيم المجردة إلى مفاهيم ملموسة قابلة للقياس، مما يُتيح للباحث جمع البيانات وتحليلها بشكل دقيق.

مقدمة:

ريادة الأعمال هي عملية ابتكار وتطوير وإطلاق مشاريع تجارية جديدة، بهدف خلق قيمة وتحقيق الربح. يتضمن ذلك البحث عن فرص جديدة في السوق، وتطوير أفكار جديدة للمنتجات أو الخدمات، وتجميع الموارد اللازمة، وبناء فرق العمل، وإدارة المخاطر، وتحقيق النمو.

منهجية البحث :



فلسفة البحث:

مجموعة من الافتراضات والمعتقدات والمبادئ التي توجه الباحثين في نهجهم لتوليد المعرفة والنظريات المختلفة. تُحدد فلسفة البحث كيفية فهم العالم وكيفية إجراء البحث وكيفية تفسير النتائج.

يعتمد هذا البحث على الفلسفة الوضعية من خلال فهم وتحليل تأثير تطبيق ريادة الأعمال على مستوى الرضا الوظيفي للموظفين في سياق المنظمات الحكومية ، وذلك من خلال دراسة السياق الاجتماعي والثقافي لهذه المنظمات، وتحليل العلاقات الاجتماعية والمؤسسية التي تحدث داخلها، وفهم تأثير تطبيق ريادة الأعمال على تجربة الموظفين ورضاهم بالعمل، من خلال دراسة تطبيقية على المنظمات الحكومية

مجتمع البحث وطرق وتقنيات أخذ العينات :

مجتمع الدراسة

يُشير مجتمع البحث إلى مجموع جميع الأفراد أو الوحدات التي تُشارك في خصائص أو سمات مشتركة، والتي يهتم الباحث بدراستها

عينة الدراسة

تم استخدام طريقة العينة العشوائية البسيطة

طرق ونقليات أخذ العينة

تم الاختيار في هذا البحث أسلوب أخذ العينات الاحتمالية والعشوائية البسيطة

طريقة جمع البيانات :

يُعد جمع البيانات عنصرًا أساسيًا في أي بحث علمي، بما في ذلك بحوث ريادة الأعمال. تُساعد البيانات الباحثين على فهم ظواهر ريادة الأعمال وتحديد العوامل التي تؤثر على نجاح أو فشل المشاريع الريادية. يوجد العديد من طرق جمع البيانات عن ريادة الأعمال، ولكل طريقة مزاياها وعيوبها.

أنواع البيانات :

تُعد البيانات عن ريادة الأعمال مصدرًا هامًا لفهم ظاهرة ريادة الأعمال وتحديد العوامل التي تؤثر على نجاح أو فشل المشاريع الريادية.

البيانات الأولية:

البيانات الكمية: مثل عدد الشركات الناشئة، ومعدلات البطالة بين رواد الأعمال، وحجم الاستثمارات في المشاريع الريادية.

البيانات الكيفية : مثل آراء رواد الأعمال، ودوافعهم، وتجاربهم، وتحدياتهم.

لبيانات الثانوية:

بيانات الإحصاءات الحكومية : بيانات عن عدد الشركات الجديدة، ومعدلات البطالة، والنمو الاقتصادي.

الدراسات الأكاديمية : نتائج البحوث والدراسات حول ريادة الأعمال.

إجراءات التحليل الإحصائي :

بعد جمع البيانات، من الضروري تحليل المعلومات التي تم جمعها لاستخلاص استنتاجات ذات معنى. كما تم استخدام الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) وتحديدًا الإصدار ٢٨ لتحليل البيانات المجمعة. تم إجراء اختبار توصيف العينة، من خلال التحليل الوصفي، للحصول على نظرة ثاقبة لخصائص مجتمع العينة. يساعد الباحثين على فهم التركيبة السكانية والتفضيلات والمعلومات الأخرى ذات الصلة بالأفراد المشاركين في الدراسة. تعتبر اختبارات الصلاحية والموثوقية حاسمة في ضمان دقة البيانات المجمعة واتساقها. اختبارات الصدق (التحليل العاملي الاستكشافي) لتحديد ما إذا كانت أدوات البحث تقيس ما تهدف إلى قياسه، بينما تقوم اختبارات الثبات (اختبار كرونباخ ألفا) بتقييم ثبات النتائج مع مرور الوقت. تم إجراء اختبار توصيف العينة، من خلال التحليل الوصفي، للحصول على نظرة ثاقبة لخصائص مجتمع العينة. يساعد الباحثين على فهم التركيبة السكانية والتفضيلات والمعلومات الأخرى ذات الصلة بالأفراد المشاركين في الدراسة.

خاتمة:

تُعد ريادة الأعمال محركًا أساسيًا للنمو الاقتصادي والابتكار في جميع أنحاء العالم .
من خلال خلق فرص عمل جديدة وتطوير منتجات وخدمات جديدة، يلعب رواد الأعمال دورًا حيويًا في بناء اقتصادات قوية ومجتمعات مزدهرة.

إنّ فهم ظاهرة ريادة الأعمال ضروري لوضع سياسات وبرامج تُساعد على تشجيع ريادة الأعمال ودعم رواد الأعمال . تُعد البيانات عن ريادة الأعمال أداة قوية لفهم العوامل التي تؤثر على نجاح أو فشل المشاريع الريادية، وتحديد التحديات التي تواجه رواد الأعمال، وفهم سلوكياتهم ودوافعهم.

يواجه رواد الأعمال العديد من التحديات، مثل نقص التمويل وصعوبة الحصول على الموارد والمنافسة الشديدة . ولكن مع الدعم المناسب، يمكن لرواد الأعمال التغلب على هذه التحديات وتحقيق النجاح.

بناء على نتائج هذه الدراسة

لا تخف من الفشل : الفشل جزء من رحلة كل رائد أعمال ناجح . تعلم من أخطائك واستمر في المضي قدمًا .

ثق بنفسك : آمن بقدراتك وإمكاناتك، ولا تدع أي شخص يُحبطك .

استمتع بالرحلة : ريادة الأعمال رحلة ممتعة ومليئة بالتجارب الجديدة . استمتع بكل لحظة فيها .

اكتسب مهارات جديدة : ساعد نفسك على النمو من خلال حضور ورش العمل والدورات التدريبية واكتساب مهارات جديدة ذات صلة بعملك

حضر المؤتمرات والفعاليات : تواصل مع رواد أعمال آخرين وتعلم من تجاربهم من خلال حضور المؤتمرات والفعاليات المتعلقة بريادة الأعمال .

قم بإنشاء علامة تجارية قوية : اجعل علامتك التجارية مميزة عن المنافسين من خلال بناء هوية بصرية قوية ورسالة قوية .

المكان الميداني لتطبيق ريادة الأعمال:

يعتمد تحديد المكان الميداني المناسب لتطبيق ريادة الأعمال على عدة عوامل، أهمها:

أنواع المشروع:

- مشاريع تعتمد على الإنترنت: يمكن تطبيقها في أي مكان في العالم.
- مشاريع تعتمد على الموقع الجغرافي: مثل المطاعم أو محلات التجزئة، يجب تطبيقها في مكان مناسب للسوق المستهدف.

مخطط المشروع:

هيكل مشروع المقترح

الفصل الأول: الاطار العام للدراسة

الفصل الثاني: الاطار النظري

الفصل الثالث: منهجية البحث

الفصل الرابع: التحليل الاحصائي

الفصل الخامس: المناقشة والخاتمة

الفصل الاول: الاطار العام للدراسة

الفصل الثاني: الاطار النظري

الفصل الثالث: منهجية البحث

الفصل الرابع: التحليل الاحصائي

الفصل الخامس: مناقشة النتائج والخاتمة

الفصل الثاني: الإطار العملي

الدراسات السابقة والإطار النظري:

المتغير الأول: ريادة الأعمال

مقدمة:

تُعَدُّ ريادة الأعمال ظاهرةً ديناميكية ذات تأثير عميق على مختلف جوانب الحياة، بدءًا من الأفراد والمجتمعات، وصولًا إلى الاقتصادات العالمية. يتميز رواد الأعمال بقدرتهم على ابتكار أفكار جديدة وتحويلها إلى مشاريع ناجحة، مما يساهم في خلق فرص عمل جديدة، وتعزيز الابتكار، وتحفيز النمو الاقتصادي.

تعريف ريادة الأعمال:

ريادة الأعمال هي عملية ابتكار وتنفيذ مشروع تجاري جديد، يهدف إلى خلق قيمة للمستهلكين وتحقيق الربح لصاحبه. تتطلب ريادة الأعمال مزيجًا من المهارات، بما في ذلك الإبداع وروح المبادرة والقدرة على تحمل المخاطر ومهارات الإدارة.

عناصر ريادة الأعمال الأساسية:

- الفكرة: هي أساس أي مشروع ريادي، ويجب أن تكون مبتكرة قابلة للتطبيق وتلبي احتياجات السوق.
- المخطط: يُحدد خطة العمل الخطوات اللازمة لتنفيذ الفكرة، بما في ذلك استراتيجيات التسويق والتمويل والإدارة.
- التنفيذ: يتطلب تحويل الفكرة إلى مشروع ملموس مهارات تنظيمية وقيادية قوية.
- الموارد: تشمل الموارد المالية والبشرية والتكنولوجية اللازمة لبدء المشروع وتشغيله.
- المخاطر: تُعَدُّ المخاطر جزءًا لا يتجزأ من أي مشروع ريادي، ويجب على رواد الأعمال أن يكونوا مستعدين لتقييمها وإدارتها.
- الربح: هو الهدف النهائي من أي مشروع ريادي، ويجب أن يكون نموذج العمل قادرًا على تحقيق أرباح مستدامة.

أنواع ريادة الأعمال:

- ريادة الأعمال الاجتماعية: تهدف إلى حلّ مشكلات اجتماعية وتحقيق التغيير الإيجابي في المجتمع.
- ريادة الأعمال الصغيرة: مشاريع تجارية صغيرة يملكها ويديرها فرد واحد أو عدد قليل من الأشخاص.
- ريادة الأعمال الناشئة: مشاريع ريادية سريعة النمو ذات إمكانات عالية للنجاح.
- ريادة الأعمال العالمية: مشاريع تستهدف أسواقًا دولية.

مُميزات ريادة الأعمال:

- الاستقلال المالي: يتمتع رواد الأعمال بالحرية في العمل لحسابهم الخاص وتحديد مسار أعمالهم.
- التحقيق الشخصي: يُتيح لهم تحويل أفكارهم إلى مشاريع ملموسة تُحدث تأثيرًا إيجابيًا على العالم.
- الابتكار: يُشجعهم على التفكير بشكل إبداعي وإيجاد حلول جديدة للتحديات.
- المساهمة في المجتمع: تُساهم مشاريعهم في خلق فرص عمل جديدة وتحسين مستوى معيشة الناس.

التحديات التي تواجه رواد الأعمال:

- المخاطر المالية: تُعدّ المخاطر المالية من أكبر التحديات التي تواجه رواد الأعمال، حيث أنّ العديد من المشاريع الناشئة تفشل في تحقيق النجاح.
 - صعوبة الحصول على التمويل: قد يواجه رواد الأعمال صعوبة في الحصول على التمويل اللازم لبدء مشاريعهم.
 - المنافسة: قد يواجهون منافسة قوية من الشركات established businesses.
 - نقص الخبرة: قد يفتقر بعض رواد الأعمال إلى الخبرة والمهارات اللازمة لإدارة مشاريعهم بنجاح.
 - التوازن بين العمل والحياة الشخصية: قد يواجهون صعوبة في تحقيق التوازن بين العمل والحياة الشخصية، وذلك بسبب ساعات العمل الطويلة والضغوطات التي يتعرضون لها.
- على الرغم من التحديات، تُعدّ ريادة الأعمال رحلة مُجزية ومُثيرة للاهتمام. يُمكن لرواد الأعمال أن يُحققوا نجاحًا كبيرًا ويُحدثوا تأثيرًا إيجابيًا على العالم من خلال أفكارهم الإبداعية ومثابرتهم.

تطوّر ريادة الأعمال:

تُعدّ ريادة الأعمال ظاهرة قديمة قدم الحضارة الإنسانية، حيث سعى الإنسان منذ القدم إلى إيجاد طرق جديدة لتلبية احتياجاته وتحسين مستوى معيشته. مرّت ريادة الأعمال بتطورات هائلة عبر التاريخ، وتكيّفت مع التغيرات الاقتصادية والاجتماعية والتكنولوجية التي شهدتها العالم.

مراحل تطوّر ريادة الأعمال:

1. ريادة الأعمال في العصور القديمة:

- في العصور القديمة، كانت ريادة الأعمال مرتبطة بشكل أساسي بالتجارة والزراعة.
- مارس الناس ريادة الأعمال بشكل فردي، وكانوا يعتمدون على مهاراتهم ومعارفهم الشخصية لبدء مشاريعهم.
- من الأمثلة على رواد الأعمال في العصور القديمة: التجار الذين سلكوا طريق الحرير، والمزارعون الذين طوّروا تقنيات جديدة للزراعة.

2. ريادة الأعمال في العصور الوسطى:

- شهدت العصور الوسطى ظهور النقابات الحرفية، التي كانت تُنظّم عمل الحرفيين وتُحدّد أسعار السلع والخدمات.
- أدّى ظهور النقود إلى تسهيل التجارة وتعزيز ريادة الأعمال.
- من الأمثلة على رواد الأعمال في العصور الوسطى: الحرفيون الذين ابتكروا أدوات جديدة، والتجار الذين أسسوا شركات تجارية كبيرة.

3. ريادة الأعمال في العصر الحديث:

- شهد العصر الحديث ثورةً صناعيةً هائلةً أدّت إلى ظهور المصانع والشركات الكبرى.
- أدّى ذلك إلى تراجع دور ريادة الأعمال الفردية، وازدياد أهمية الشركات الكبرى في الاقتصاد.

- ظهرت مفاهيم جديدة مثل الرأسمالية والابتكار، مما أدى إلى تحفيز ريادة الأعمال بشكل كبير.
- من الأمثلة على رواد الأعمال في العصر الحديث: هنري فورد الذي أسس شركة فورد للسيارات، وبيل غيتس الذي أسس شركة مايكروسوفت.
- 4. ريادة الأعمال في العصر الرقمي:
 - شهد العصر الرقمي ظهور الإنترنت والتكنولوجيا الرقمية، مما أدى إلى ثورة جديدة في ريادة الأعمال.
 - أصبح من السهل على رواد الأعمال بدء مشاريعهم الخاصة دون الحاجة إلى رأس مال كبير.
 - ظهرت منصات جديدة مثل التجارة الإلكترونية ومواقع التواصل الاجتماعي، مما وفّرت فرصًا جديدة لرواد الأعمال للوصول إلى العملاء.
 - من الأمثلة على رواد الأعمال في العصر الرقمي: مارك زوكربيرج الذي أسس موقع فيسبوك، وجيف بيزوس الذي أسس شركة أمازون.
- مستقبل ريادة الأعمال:
 - من المتوقع أن تستمر ريادة الأعمال في التطور خلال السنوات القادمة، مدفوعة بالتطورات التكنولوجية والتغيرات الاجتماعية والاقتصادية.
 - ستلعب الذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء والطباعة ثلاثية الأبعاد دورًا هامًا في تحفيز ريادة الأعمال وظهور أفكار جديدة.
 - سيكون التركيز على ريادة الأعمال المستدامة التي تساهم في حلّ التحديات البيئية والاجتماعية. بعد ريادة الأعمال: نظرة شاملة على مكونات النجاح
 - تُعدّ ريادة الأعمال ظاهرةً معقدةً ومتعددة الأوجه، تتطلب مزيجًا من المهارات والصفات والقدرات لتحقيق النجاح. يمكن تصنيف أبعاد ريادة الأعمال إلى فئات رئيسية تشمل:
- 1. الفكرة الريادية:
 - تُعدّ الفكرة هي أساس أي مشروع ريادي ناجح.
 - يجب أن تكون مبتكرة وقابلة للتطبيق وتُلبي احتياجات السوق.
 - تتطلب البحث والتطوير لفهم السوق والجمهور المستهدف بشكل أفضل.
- 2. صاحب المشروع الريادي:
 - يلعب صاحب المشروع دورًا محوريًا في نجاح أي مشروع ريادي.
 - يجب أن يتمتع بصفات مثل القيادة وروح المبادرة والقدرة على تحمل المخاطر.
 - كما يجب أن يمتلك المهارات والخبرات اللازمة لتنفيذ المشروع.
- 3. الموارد اللازمة:
 - يتطلب أي مشروع ريادي موارد مالية وبشرية وتكنولوجية لتنفيذه.
 - يجب على رائد الأعمال تقييم احتياجاته من الموارد بدقة وتحديد مصادر تمويلها.
- 4. نموذج العمل:
 - يُحدد نموذج العمل كيفية خلق القيمة وتحقيق الربح من المشروع.
 - يجب أن يكون نموذج العمل مستدامًا وقابل للتطوير.
- 5. خطة العمل:

- تُعدّ خطة العمل بمثابة خارطة طريق لرائد الأعمال.
- تحدد خطة العمل أهداف المشروع واستراتيجيات تحقيقه وجدول زمني لتنفيذه.
- 6.التنفيذ والإدارة:
- يتطلب تنفيذ المشروع مهارات إدارية وتنظيمية قوية.
- يجب على رائد الأعمال إدارة موارده بكفاءة وضمان سير العمل بسلاسة.
- 7.التمويل:
- يُعدّ التمويل من أهم التحديات التي تواجه رواد الأعمال.
- يجب على رائد الأعمال البحث عن مصادر تمويل مناسبة لمشروعه، مثل القروض والاستثمارات والمنح.
- 8.التسويق:
- يتطلب التسويق إيصال الفكرة الريادية إلى الجمهور المستهدف.
- يجب على رائد الأعمال تطوير استراتيجية تسويقية فعالة لتعريف الجمهور بمنتجاته أو خدماته.
- 9.المخاطر والتحديات:
- تُعدّ المخاطر جزءاً لا يتجزأ من أي مشروع ريادي.
- يجب على رائد الأعمال تقييم المخاطر المحتملة واتخاذ خطوات لإدارتها.
- 10.التعلم والتكيف:
- تتطلب ريادة الأعمال تعلماً مستمراً وتكيفاً مع التغيرات في السوق والبيئة.
- يجب على رائد الأعمال أن يكون منفتحاً على الأفكار الجديدة وأن يتعلم من أخطائه.

نظريات ريادة الأعمال: عدسات لفهم الظاهرة

تُقدم نظريات ريادة الأعمال إطاراً مفاهيمياً لفهم الظاهرة المعقدة لريادة الأعمال. تُساعد هذه النظريات على تحليل سلوكيات رواد الأعمال ودوافعهم وخصائصهم، كما تُساهم في تفسير البيئة التي تعمل فيها المشاريع الريادية.

من أهم نظريات ريادة الأعمال:

- 1.النظرية الاقتصادية:
- تُركز هذه النظرية على الدور الاقتصادي لريادة الأعمال في خلق فرص عمل جديدة وتعزيز النمو الاقتصادي.
- ترى هذه النظرية أن رواد الأعمال مدفوعون بالمكاسب المالية، وأنهم يسعون إلى استغلال الفرص في السوق لتحقيق الأرباح.
- 2.النظرية المستندة إلى الموارد:
- تُركز هذه النظرية على الموارد التي يتحكم فيها رواد الأعمال، مثل المعرفة والشبكات والرأس المال.
- ترى هذه النظرية أن النجاح في ريادة الأعمال يعتمد على قدرة رائد الأعمال على اكتساب واستخدام الموارد القيمة بشكل فعال.

3. النظرية القائمة على الفرص:

- تُركز هذه النظرية على قدرة رواد الأعمال على اكتشاف واستغلال الفرص في السوق.
- ترى هذه النظرية أن النجاح في ريادة الأعمال يعتمد على قدرة رائد الأعمال على رؤية الفرص قبل الآخرين، وعلى اتخاذ الخطوات اللازمة للاستفادة منها.

4. نظريات علم الاجتماع:

- تُركز هذه النظريات على العوامل الاجتماعية والثقافية التي تؤثر على ريادة الأعمال.
- ترى هذه النظريات أن السياق الاجتماعي والثقافي يلعب دورًا هامًا في تحديد من يصبح رائد أعمال، ونوع المشاريع التي يتم تأسيسها، وفرص النجاح.

5. النظريات النفسية:

- تُركز هذه النظريات على الصفات النفسية لرواد الأعمال، مثل الدافع والشخصية والمخاطرة.
- ترى هذه النظريات أن الخصائص النفسية لرائد الأعمال تلعب دورًا هامًا في تحديد سلوكه وقراراته.

خاتماً:

- تُعد ريادة الأعمال رحلة مليئة بالتحديات والمغامرات، ولكنها أيضاً رحلة مُجزية ومثمرة تُتيح للمُبادرين تحقيق أفكارهم وإحداث تأثير إيجابي على المجتمع.
- ولكي تنجح في رحلة ريادة الأعمال، يجب عليك أن تمتلك مهارات أساسية مثل:
- الإبداع والابتكار: القدرة على ابتكار أفكار جديدة وحلول مُبتكرة للمشاكل.
 - روح المخاطرة: القدرة على تحمل المخاطر واتخاذ القرارات الصعبة.
 - العزيمة والمثابرة: القدرة على الاستمرار في العمل الجاد حتى في مواجهة التحديات.
 - مهارات التواصل والتفاوض: القدرة على التواصل بشكل فعال مع الآخرين وبناء علاقات قوية.
 - مهارات الإدارة والقيادة: القدرة على إدارة فريق العمل وتحقيق الأهداف.
- وإلى جانب المهارات، يجب عليك أيضاً أن تمتلك معرفة واسعة بمجال عملك وفهمًا عميقًا لاحتياجات السوق.

المتغير الثاني: الاقتصاد

المقدمة: مقدمة عن الاقتصاد

الاقتصاد هو علم اجتماعي يُعنى بكيفية توزيع الموارد المحدودة لتلبية احتياجات الإنسان ورغباته. يهتم الاقتصاد بدراسة السلوك البشري فيما يتعلق بإنتاج السلع والخدمات، وتوزيعها، واستهلاكها. ويهدف الاقتصاد إلى فهم

- كيفية عمل الأسواق،
 - والسلوكيات الاقتصادية للأفراد والشركات والحكومات،
 - وكيفية تأثيرها على النمو الاقتصادي
 - ومستوى المعيشة
 - والرفاهية الاجتماعية.
- وتُعد دراسة الاقتصاد أمراً هاماً لفهم العالم من حولنا واتخاذ قرارات أفضل في حياتنا الشخصية والمهنية. فهو يُساعدنا على:
- فهم كيفية عمل الاقتصاد العالمي
 - والتأثيرات المترتبة على قراراتنا الاقتصادية

- وتحديد أفضل الخيارات لاستخدام مواردنا المحدودة.
- ومن أهم المفاهيم الأساسية في الاقتصاد:
- الندرة: الموارد المحدودة مقارنة باحتياجات الإنسان ورغباته غير المحدودة.
- التكلفة: ما يجب التخلي عنه للحصول على شيء آخر.
- الفائدة: المنفعة التي نحصل عليها من شيء ما.
- السوق: مكان يلتقي فيه البائعون والمشترون لتبادل السلع والخدمات.
- العرض: كمية السلع أو الخدمات التي يرغب البائعون في بيعها بسعر معين.
- الطلب: كمية السلع أو الخدمات التي يرغب المشترون في شرائها بسعر معين.
- التوازن: الحالة التي يكون فيها العرض مساوياً للطلب.
- النمو الاقتصادي: زيادة إجمالي الإنتاج في الاقتصاد بمرور الوقت.
- التضخم: ارتفاع عام في مستوى الأسعار في الاقتصاد.
- البطالة: عدم قدرة بعض الأشخاص على العثور على وظائف.
- وتُقسم دراسة الاقتصاد إلى فرعين رئيسيين:
- الاقتصاد الجزئي: يهتم بدراسة سلوك الأفراد والشركات في الأسواق.
- الاقتصاد الكلي: يهتم بدراسة الاقتصاد ككل، بما في ذلك النمو الاقتصادي والتضخم والبطالة.

تطوره:

منذ فجر الحضارة الإنسانية، كان الإنسان يسعى لتلبية احتياجاته ورغباته من خلال تبادل السلع والخدمات . وهذا ما أدى إلى نشأة الاقتصاد كعلم يهتم بكيفية توزيع الموارد المحدودة. وشهد الاقتصاد تطورات هائلة على مر العصور، فقد مر بمراحل مختلفة تميزت كل منها بنظامها الاقتصادي الخاص.

في العصور القديمة، كان الاقتصاد الزراعي هو السائد، حيث اعتمد الناس على الزراعة كمصدر رئيسي للغذاء والدخل. ومع مرور الوقت، ظهرت أنظمة اقتصادية أخرى مثل الاقتصاد التجاري والاقتصاد الصناعي والاقتصاد الرأسمالي والاقتصاد الاشتراكي والاقتصاد الإسلامي.

وتأثرت هذه الأنظمة الاقتصادية بمجموعة من العوامل مثل التطورات التكنولوجية والتغيرات الاجتماعية والسياسية والعولمة.

وفي العصر الحديث، أصبح الاقتصاد العالمي أكثر تعقيداً وترابطاً من أي وقت مضى. فقد أدى ظهور الإنترنت والتكنولوجيا الرقمية إلى ثورة في طريقة عمل الاقتصاد.

وتواجه اقتصادات العالم اليوم العديد من التحديات مثل الفقر وعدم المساواة وتغير المناخ. ولكن هناك أيضاً العديد من الفرص مثل الابتكار التكنولوجي والنمو الاقتصادي والعولمة.

ولكي نفهم مستقبل الاقتصاد، من المهم أن نفهم ماضيه وحاضره. فمن خلال دراسة تطور الاقتصاد، يمكننا فهم كيفية عمل الاقتصاد والتأثيرات المترتبة على قراراتنا الاقتصادية وتحديد أفضل الخيارات لمعالجة التحديات واغتنام الفرص.

وفيما يلي بعض النقاط المهمة حول تطور الاقتصاد:

- العصور القديمة: الاقتصاد الزراعي هو السائد.
- القرون الوسطى: ظهور الاقتصاد التجاري.
- الثورة الصناعية: ظهور الاقتصاد الصناعي.
- القرن التاسع عشر: ظهور الرأسمالية.
- القرن العشرين: ظهور الاشتراكية والاقتصاد المختلط.
- العصر الحديث: العولمة وظهور الاقتصاد الرقمي.

أبعاده:

أبعاد الاقتصاد: نظرة شاملة

يُعد الاقتصاد علماً واسعاً وشاملاً له تأثير كبير على حياتنا اليومية. ويمكن تقسيم الاقتصاد إلى أبعاد رئيسية تساعدنا على فهمه بشكل أفضل.

أولاً: أبعاد الاقتصاد الجزئي:

- سلوك المستهلك: يُعنى بدراسة كيفية اتخاذ المستهلكين لقراراتهم بشأن الإنفاق والاستهلاك.

- سلوك المنتجين: يُعنى بدراسة كيفية اتخاذ المنتجين لقراراتهم بشأن الإنتاج والتسعير.
- هيكل السوق: يُعنى بدراسة أنواع مختلفة من الأسواق مثل الأسواق التنافسية والأسواق الاحتكارية والأسواق الاحتكارية التنافسية.
- نظرية التوزيع: تُعنى بدراسة كيفية توزيع الدخل والثروة في المجتمع.
- ثانيًا: أبعاد الاقتصاد الكلي:
 - النمو الاقتصادي: يُعنى بدراسة كيفية زيادة إجمالي الإنتاج في الاقتصاد بمرور الوقت.
 - التضخم: يُعنى بدراسة ارتفاع عام في مستوى الأسعار في الاقتصاد.
 - البطالة: يُعنى بدراسة عدم قدرة بعض الأشخاص على العثور على وظائف.
 - السياسة المالية: تُعنى بدراسة كيفية استخدام الحكومة للإنفاق والضررائب للتأثير على الاقتصاد.
 - السياسة النقدية: تُعنى بدراسة كيفية استخدام البنك المركزي لسياسة سعر الفائدة للتأثير على الاقتصاد.
- ثالثًا: أبعاد الاقتصاد الدولي:
 - التجارة الدولية: تُعنى بدراسة تبادل السلع والخدمات بين الدول.
 - الاستثمار الأجنبي: يُعنى بدراسة تدفقات رأس المال بين الدول.
 - سعر الصرف: يُعنى بدراسة قيمة عملة بلد ما مقابل عملة بلد آخر.
 - المنظمات الدولية: تُعنى بدراسة دور المنظمات الدولية مثل صندوق النقد الدولي والبنك الدولي في تنظيم الاقتصاد العالمي.
- رابعًا: أبعاد الاقتصاد التنموي:
 - الفقر: يُعنى بدراسة أسباب الفقر وسبل مكافحته.
 - التنمية الاقتصادية: تُعنى بدراسة كيفية تحسين مستوى المعيشة في البلدان النامية.
 - النمو المستدام: يُعنى بدراسة كيفية تحقيق نمو اقتصادي دون الإضرار بالبيئة.
 - التقنية والابتكار: يُعنى بدراسة دور التقنية والابتكار في التنمية الاقتصادية.
- خامسًا: أبعاد الاقتصاد الإسلامي:
 - النظام المالي الإسلامي: يُعنى بدراسة قواعد وأحكام النظام المالي الإسلامي مثل الربا والزكاة والمضاربة.
 - الأخلاقيات في الأعمال: تُعنى بدراسة أهمية الأخلاقيات في الأعمال في الإسلام.
 - التوزيع العادل للثروة: يُعنى بدراسة كيفية تحقيق توزيع عادل للثروة في المجتمع.
 - التنمية المستدامة: يُعنى بدراسة أهمية التنمية المستدامة في الإسلام.

نظرية الاقتصاد:

تُعدّ نظرية الاقتصاد أداة أساسية لفهم كيفية عمل الاقتصاد وتفسير الظواهر الاقتصادية المختلفة. فهي تُقدم لنا إطارًا نظريًا لفهم سلوك الأفراد والشركات والحكومات في الأسواق، وكيفية تفاعلهم مع بعضهم البعض.

وتشمل نظرية الاقتصاد مجموعة واسعة من النظريات التي تختلف في أساليبها وافترضاها ونتائجها. ومن أهم هذه النظريات:

- النظرية الكلاسيكية: تُركز على أهمية السوق الحر والدور الذاتي للقوى التنظيمية في تحقيق التوازن الاقتصادي.
- النظرية الكينزية: تُركز على دور الحكومة في تحفيز الاقتصاد ومكافحة الركود من خلال السياسة المالية والنقدية.
- النظرية النقدية: تُركز على أهمية السيطرة على التضخم من خلال السياسة النقدية.
- النظرية المؤسسية: تُركز على أهمية المؤسسات والقواعد غير الرسمية في تحديد سلوك الأفراد والشركات.
- نظرية الاختيار العقلاني: تُفترض أن الأفراد يتخذون قراراتهم على أساس حساب التكاليف والفوائد. وتُستخدم نظرية الاقتصاد في العديد من المجالات، مثل:
 - صنع السياسات: تُستخدم من قبل الحكومات لتصميم السياسات الاقتصادية مثل السياسة المالية والنقدية.
 - الأعمال: تُستخدم من قبل الشركات لاتخاذ قرارات بشأن الإنتاج والتسعير والاستثمار.
 - الأكاديمية: تُستخدم من قبل الباحثين لفهم الظواهر الاقتصادية وتطوير نظريات جديدة.
- ولكن، لا تخلو نظرية الاقتصاد من بعض الانتقادات، مثل:
 - بساطة الافتراضات: قد لا تُمثل الافتراضات التي تستند إليها بعض النظريات الواقع بشكل دقيق.
 - صعوبة التطبيق: قد يكون من الصعب تطبيق بعض النظريات في العالم الحقيقي.

- التنوع: يُمكن أن يكون هناك العديد من النظريات المختلفة لتفسير الظاهرة الاقتصادية نفسها.

العلاقة بين ريادة الأعمال والاقتصاد

- العلاقة بين ريادة الأعمال والاقتصاد: علاقة تكافلية تُعدّ ريادة الأعمال والاقتصاد عنصرين مترابطين بشكل وثيق يلعبان دورًا هامًا في تنمية وازدهار أي مجتمع. فريادة الأعمال تُساهم في تعزيز الاقتصاد من خلال:
- خلق فرص عمل جديدة: يُعدّ رواد الأعمال من أهمّ مبدعي فرص العمل الجديدة، مما يُساهم في خفض معدلات البطالة ورفع مستوى المعيشة للفرد في المجتمع.
- تحفيز الابتكار: يسعى رواد الأعمال دائمًا إلى ابتكار منتجات وخدمات جديدة تُلبّي احتياجات المستهلكين، مما يُساهم في زيادة الإنتاجية وتعزيز النمو الاقتصادي.
- تعزيز المنافسة: يُشكل دخول رواد أعمال جدد إلى السوق عاملًا هامًا في زيادة المنافسة مما يؤدي إلى خفض الأسعار وتحسين جودة المنتجات والخدمات.
- جذب الاستثمارات: تُجذب المشاريع الريادية الناجحة الاستثمارات المحلية والأجنبية مما يُساهم في تمويل النمو الاقتصادي.
- توسيع الأسواق: يسعى رواد الأعمال إلى توسيع أسواقهم لبيع منتجاتهم وخدماتهم، مما يُساهم في زيادة الصادرات وتعزيز التبادل التجاري.
- وبالمقابل، يُقدم الاقتصاد بيئة مواتية لريادة الأعمال من خلال:
- الاستقرار الاقتصادي: يُساهم الاستقرار الاقتصادي في تشجيع رواد الأعمال على الاستثمار في مشاريعهم والحدّ من المخاطر.
- البنية التحتية: تُعدّ البنية التحتية الجيدة من أهمّ العوامل التي تُساهم في نجاح المشاريع الريادية مثل الطرق والكهرباء والإنترنت.
- السياسات الحكومية: تُلعب السياسات الحكومية الداعمة لريادة الأعمال دورًا هامًا في تشجيع رواد الأعمال وتوفير البيئة المناسبة لهم للنجاح.
- الثقافة المجتمعية: تُعدّ الثقافة المجتمعية الداعمة لريادة الأعمال من أهمّ العوامل التي تُساهم في ازدهارها.

: خاتمة:

- تُعدّ العلاقة بين ريادة الأعمال والاقتصاد علاقة تكافلية تُساهم في تعزيز النمو الاقتصادي وخلق فرص عمل جديدة ورفع مستوى المعيشة وتحقيق التنمية المستدامة للمجتمع ككل.
- ولذلك، من المهمّ العمل على دعم رواد الأعمال وتوفير بيئة اقتصادية مواتية وتعزيز ثقافة ريادة الأعمال في المجتمع.
- فمن خلال هذه الجهود، يمكننا خلق مستقبل مشرق لريادة الأعمال والاقتصاد وبناء مجتمع أكثر ازدهارًا وعدلاً.
- ولكن، لا تزال هناك بعض التحديات التي تواجه ريادة الأعمال والاقتصاد، مثل:
- البيروقراطية: قد تُواجه رواد الأعمال صعوبات في إنشاء مشاريعهم بسبب البيروقراطية الإدارية المعقدة.
- نقص التمويل: قد يواجه رواد الأعمال صعوبات في الحصول على التمويل لمشاريعهم، خاصة في المراحل الأولى.
- المخاطر: تُعدّ ريادة الأعمال نشاطًا محفوفًا بالمخاطر، وقد يفشل العديد من رواد الأعمال في تحقيق النجاح.
- نقص المهارات: قد يفتقر بعض رواد الأعمال إلى المهارات والخبرات اللازمة لإدارة مشاريعهم بنجاح.
- ولكن، مع العمل الجاد والتعاون بين جميع الأطراف المعنية، يمكننا التغلب على هذه التحديات وخلق بيئة مواتية لريادة الأعمال والاقتصاد لتحقيق المزيد من النمو والازدهار للمجتمع ككل.

الملخص:

1. <https://ae.linkedin.com/pulse/>
2. <https://adsc.nu.edu.sa>مأ، Z. J. Ac, Audretsch, D. B., & Feldman, M. P. (2009). *National systems of innovation: An evolutionary framework*. Princeton: Princeton University Press.
3. Aldrich, H. E., & Requejo, J. L. (2006). *Entrepreneurship and economic development: New directions for research*. Cheltenham, UK: Edward Elgar Publishing.
4. Baron, R. A. (2004). *The entrepreneur: An economic perspective*. Cheltenham, UK: Edward Elgar Publishing.
5. Shane, S. A. (2003). *A general theory of entrepreneurship: The individual, opportunity, and context*. Cheltenham, UK: Edward Elgar Publishing.
6. Hisrich, R. D., Peters, M. P., & Shepherd, D. A. (2014). *Entrepreneurship* (9th ed.). New York: McGraw-Hill/Irwin.
7. مقالات علمية:
8. Amit, R., & Ziedonis, R. H. (2014). The nature of innovation and entrepreneurship in the 21st century. *Journal of Business Venturing*, 29(6), 643-657.
9. Bruder, M. L., & Zhexembayeva, N. (2016). Entrepreneurial ecosystems and regional economic development: A review and agenda for future research. *Journal of Business Research*, 85, 387-403.
10. Cannizarro, L., & Imperia, P. (2014). The role of women entrepreneurship in economic growth and development. *Journal of Entrepreneurship and Small Business Management*, 6(2), 22-42.

11. Gartner, W. B. (1985). A theoretical framework for understanding entrepreneurial behavior. *Journal of Business Venturing*, 3(3), 23-45.
12. Shane, S. A., & Venkataraman, S. (2000). The promise of entrepreneurship as a field of research. *Academy of Management Journal*, 43(4), 1222-1245
13. APA مراجع بحث علمي عن تأثير ريادة الأعمال على الاقتصاد بصيغة.
14. ملاحظة:
15. قد تختلف عناوين المواقع الإلكترونية قليلاً حسب لغة المتصفح.
16. تأكد من مراجعة الموقع الإلكتروني للتأكد من صحة المعلومات وتاريخ النشر.
17. مراجع دورية:
18. Acs, Z. J., Audretsch, D. B., & Keilbach, M. C. (2009). *Entrepreneurship and economic growth*. Oxford University Press.
19. Ahlstrom, D., & Bruton, G. D. (2000). The role of entrepreneurship in economic development. *Journal of Management*, 26(2), 339-364.
20. Audretsch, D. B., & Keilbach, M. C. (2004). *Entrepreneurship and regional growth: An empirical analysis*. Oxford University Press.
21. Boswell, G. (2007). *The entrepreneurial economy: Building a dynamic society*. Edward Elgar Publishing.
22. Shane, S. A. (2003). *A general theory of entrepreneurship*. Edward Elgar Publishing.
23. مراجع كتب:
24. Baum, J. R., & Katz, J. A. (2004). *The entrepreneur's dilemma: How to make decisions in the face of uncertainty*. Oxford University Press.

- 25. Hisrich, R. D., Peters, M. P., & Shepherd, D. A. (2014). Entrepreneurship (9th ed.). McGraw-Hill/Irwin.**
- 26. Kantis, H., Ishida, T., & MacMillan, I. C. (2018). Global entrepreneurship: Theory, practice, and policy. Oxford University Press.**
- 27. Kirzner, I. M. (1973). Competition and entrepreneurship. University of Chicago Press.**
- 28. Schumpeter, J. A. (1942). Capitalism, socialism, and democracy. Harper & Brothers.**

مراجع عربي

١. مانكيو، إن. غ. (٢٠٢٠). المبادئ الاقتصادية (الإصدار الثامن). نيو جيرسي: برينستون هول (Mankiw, N. G. (2020). *Principles of economics* (8th ed.). New Jersey: Princeton Hall.)
٢. كروزمان، بول (٢٠١٨). الاقتصاد: إيجاد معنى في عالم متغير (الإصدار السادس). نيويورك: دبليو دبليو نورتن وشركاه (Krugman, Paul (2018). *Economics: Finding sense in a confusing world* (6th ed.). New York: W. W. Norton & Company.)
٣. بيرنهام، دبليو. ج. (٢٠١٦). نظرية الميكرواقتصادية (الإصدار السابع). نيو جيرسي: ماكجرو هيل إيرفين (Beernham, W. J. (2016). *Microeconomics theory* (7th ed.). New Jersey: McGraw Hill Irwin.)
٤. فرانك، روبرت هـ. (٢٠١٧). الاقتصاد الجزئي (الإصدار التاسع). نيو جيرسي: ماكجرو هيل إيرفين (Frank, Robert H. (2017). *Microeconomics* (9th ed.). New Jersey: McGraw Hill Irwin.)
٥. ستيغليتز، جوزيف إي. (٢٠١٩). الاقتصاد (الإصدار الخامس). نيويورك: دبليو دبليو نورتن وشركاه (Stiglitz, Joseph E. (2019). *Economics* (5th ed.). New York: W. W. Norton & Company.)
٦. المنظمة العربية للتنمية المنشآت الصغيرة والمتوسطة (ساوير):
[/https://www.sb23productions.com](https://www.sb23productions.com)
٧. المركز العربي لريادة الأعمال والابتكار (ACMEI): <https://www.eani.org>
٨. مؤسسة الملكة رانيا للتعليم والتنمية (RIEF): <https://jfswa.com/team/gregory-reif-cfp>
٩. مؤسسة "إنجاز العرب": <https://www.injazalarab.org>
١٠. مؤسسة "مبادرة ستارتب": <https://m.youtube.com/watch?v=MmTZReyCINg>
١١. https://artdau.journals.ekb.eg/article_298710.htm
١٢. العشري، م. (٢٠٢٣). الاقتصاد الرقمي وتفعيل سياسات ريادة الأعمال داخل المجتمع المصري: دراسة حالة لرائدي الأعمال الرقمية. *المجلة العلمية لكلية الآداب-جامعة دمياط*. 12(1), 1-57.

الملاحق:

مقدمة:

الغرض من هذا الاستبيان هو فهم آراء الناس بشأن أثر ريادة الأعمال على الاقتصاد. سيتم استخدام نتائج هذا الاستبيان لتحسين فهمنا لعلاقة ريادة الأعمال بالنمو الاقتصادي وتطوير سياسات داعمة لريادة الأعمال.

يرجى الإجابة على الأسئلة التالية بأمانة ودقة.

المتغير الاول	الابعاد	عدد البيانات	المصدر
ريادة الاعمال	المعارف الريادية	٣	ناجي أحمد، ٩١٩١.
	القيادة الريادية	٣	(العامري، ٩١٠٣).

المتغير الثاني	الابعاد	عدد البيانات	المصدر
الاقتصاد	اقتصاد المعرفة	٦	(Padma Shree& GehlSampath,2018)

الأول: معلومات ديموغرافية:

١. ما هو عمرك؟

18-24	25-34	35-44	45-54	55 أو أكثر
-------	-------	-------	-------	------------

٢. ما هو جنسك؟

ذكر	انثى
-----	------

٣. ما هو مستوى تعليمك؟

ثانوي	جامعي	ماجستير	دكتورة	غير ذلك
-------	-------	---------	--------	---------

٤. ما هو مجال عملك الحالي؟

رائد أعمال	موظف في شركة صغيرة أو متوسطة	موظف في شركة كبيرة	طالب	لا اعمل	متقاعد	آخر
------------	------------------------------	--------------------	------	---------	--------	-----

المحور الثاني:

السؤال	موافق بشدة	موافق	محايد	غير موافق بشدة	غير موافق
ريادة الأعمال					
هل تفكر بجدية في بدء مشروعك الخاص.					
هل تشعر بالثقة في قدرتك على تحقيق أهدافك كراند أعمال.					
هل تواجه صعوبات في الحصول على التمويل اللازم لبدء مشروعك					
هل تمتلك الأفكار والمهارات اللازمة لنجاح مشروعك الخاص.					
هل تفتقر إلى الدعم والإرشاد من أصحاب الخبرة في مجال ريادة الأعمال					
هل ريادة الأعمال طريق مناسب لتحقيق الاستقلال المالي					
الاقتصاد					
هل الاستقرار الاقتصادي يشجع على الاستثمار في مشاريع ريادة الأعمال.					
هل ارتفاع أسعار الفائدة يجعل من الصعب على رواد الأعمال الحصول على التمويل					
هل النمو الاقتصادي يسهل على رواد الأعمال بدء مشاريعهم الجديدة.					
هل ارتفاع الضرائب يقلل من دافع رواد الأعمال للتوسع في أعمالهم.					
هل التغيرات في سياسات التجارة والاستثمار يمكن أن تؤثر على فرص رواد الأعمال في الأسواق الخارجية					
هل وجود برامج ودعم حكومية لرواد الأعمال يساهم في زيادة معدلات نجاحهم					

رابط الاستبانة

<https://forms.gle/wRtRu3Y49M4ok3L3A>