

إدارة العلاقات العامة

د. آية عيَّاد

PRL 621
برنامج ماجستير العلاقات العامة

المحاضرة العاشرة



إدارة العلاقات العامة

المحاضرة العاشرة

PRL 621

برنامج ماجستير العلاقات العامة

إعداد:
د. آية عيَّاد

استخدام الذكاء الاصطناعي في إدارة العلاقات العامة

مرحبًا بكم في المحاضرة العاشرة من مقرر "إدارة العلاقات العامة"

- استعرضنا في المحاضرة التاسعة موضوع الاعتبارات الأخلاقية في العلاقات العامة بدءًا من فهم المبادئ الأخلاقية ومدونات السلوك المهني في العلاقات العامة، والتعامل مع الصراعات الأخلاقية في ممارسة العلاقات العامة،
- ونتناول في المحاضرة العاشرة موضوع استخدام الذكاء الاصطناعي في إدارة العلاقات العامة، بدءًا من تعريف الذكاء الاصطناعي، ودوره في إدارة العلاقات العامة، والتطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة، والتحديات والمخاوف، والفرص المستقبلية، إلى الأمثلة الواقعية والتطبيقات العملية.

استخدام الذكاء الاصطناعي في إدارة العلاقات العامة

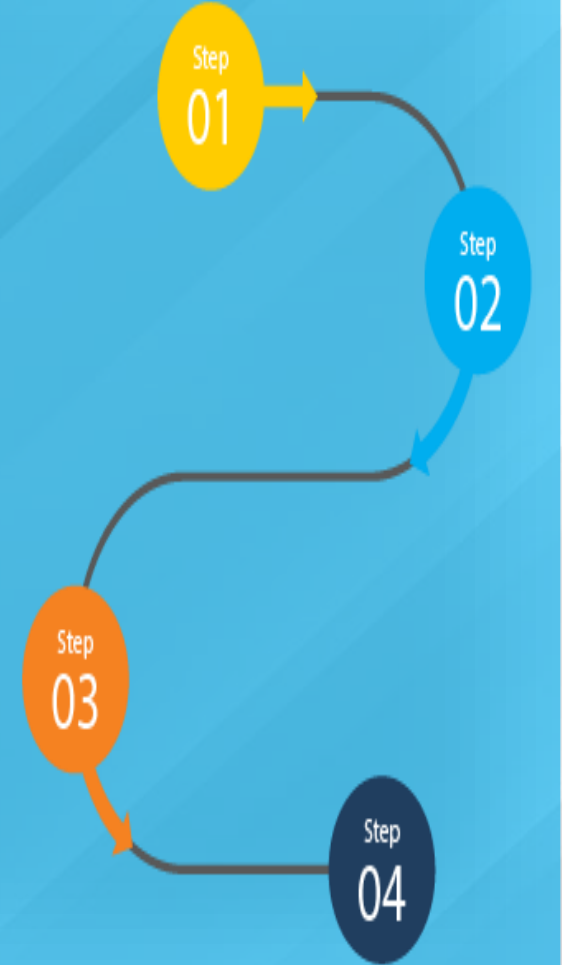
أولاً: الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

ثالثًا: التحديات والمخاوف

رابعًا: الفرص المستقبلية

خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية



01

أولاً: الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة



أولاً: الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

الذكاء الاصطناعي AI

الذكاء الاصطناعي هو مجال في علوم الكمبيوتر يهدف إلى تطوير الأنظمة والبرامج التي تحاكي الذكاء البشري. يشمل ذلك تقنيات مثل التعلم الآلي Machine Learning معالجة اللغة الطبيعية Natural Language Processing والروبوتات. يمكن للذكاء الاصطناعي أن يتعلم ويحلل البيانات، ويتخذ القرارات، ويتفاعل مع المستخدمين بشكل يشبه كيفية تفكير الإنسان.

أولاً: الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

تطبيق الذكاء الاصطناعي في إدارة العلاقات العامة:

1. تحليل البيانات: يمكن للذكاء الاصطناعي تحليل كميات ضخمة من البيانات الإعلامية والوسائط الاجتماعية بسرعة وكفاءة، مما يساعد في استخراج الرؤى حول مشاعر الجمهور واتجاهات الرأي العام.
2. التفاعل مع الجمهور: استخدام الدردشات الذكية Chatbots لتوفير الدعم الفوري والإجابة على استفسارات الجمهور بشكل فعال و24/7.
3. تخصيص الرسائل: تقنيات الذكاء الاصطناعي تسمح بتخصيص الرسائل والاتصالات بناءً على تحليل بيانات الجمهور وسلوكياته، مما يؤدي إلى حملات أكثر استهدافاً وفعالية.
4. رصد السمعة: يمكن للذكاء الاصطناعي مراقبة وتحليل الحديث عبر الإنترنت عن العلامة التجارية، مما يساعد في تحديد أي قضايا محتملة بسرعة والتفاعل معها بفعالية.

أولاً: الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

تطور التكنولوجيا:

التحليل المتقدم للبيانات: تطورت أدوات الذكاء الاصطناعي لتقديم تحليلات أكثر دقة وتفصيلاً للبيانات، مما يعزز القدرة على اتخاذ قرارات مبنية على البيانات.

تحسين سرعة الاستجابة: يمكن للأنظمة الذكية التعامل مع الاستفسارات والتعليقات بشكل أسرع من الطرق التقليدية، مما يحسن الاستجابة للأزمات ويعزز رضا العملاء.

تقنيات التعلم الآلي: تطور خوارزميات التعلم الآلي التي تجعل من الممكن للأنظمة تحسين أدائها بشكل مستمر بناءً على البيانات الجديدة التي تتلقاها.

أولاً: الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

أثر التكنولوجيا على ممارسات العلاقات العامة:

تحسين الفعالية: الذكاء الاصطناعي يساعد في تحسين فعالية استراتيجيات العلاقات العامة من خلال تحليل البيانات وتقديم رؤى دقيقة حول الجمهور.

تخصيص وتجربة المستخدم: يعزز القدرة على تخصيص الرسائل والتواصل مع الجمهور، مما يؤدي إلى تجربة أكثر ملاءمة وفعالية.

إدارة الأزمات: يمكن أن يساعد الذكاء الاصطناعي في إدارة الأزمات بشكل أكثر كفاءة من خلال تقديم تحليلات لحظية والتنبؤ بالاتجاهات المستقبلية.

الابتكار في الاستراتيجيات: يوفر الذكاء الاصطناعي أدوات وتقنيات جديدة يمكن استخدامها لتطوير استراتيجيات علاقات عامة مبتكرة وتحسين النتائج.

02

ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة



ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

1. تحليل البيانات والإحصاءات

كيفية استخدام الذكاء الاصطناعي لتحليل بيانات الوسائط الاجتماعية وبيانات الصحافة:

- جمع البيانات: الذكاء الاصطناعي يمكنه جمع البيانات من مصادر متنوعة مثل وسائل التواصل الاجتماعي، الأخبار الإلكترونية، المدونات، والمراجعات.
- تحليل النصوص: تقنيات مثل التحليل النصي (Text Analytics) تساعد في استخراج المعلومات القيمة من النصوص الكبيرة، من خلال تصنيف وتلخيص المحتوى.
- التعرف على المشاعر: باستخدام خوارزميات التعلم الآلي، يمكن للذكاء الاصطناعي تحديد مشاعر الجمهور (إيجابية، سلبية، محايدة) تجاه العلامة التجارية أو الحملات الإعلانية.

ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

1. تحليل البيانات والإحصاءات

الأدوات الشائعة والتقنيات:

- Sentiment Analysis Tools مثل MonkeyLearn وLexalytics، التي تحلل المشاعر في النصوص وتساعد في فهم ردود الفعل العاطفية.
- Text Mining Tools مثل IBM Watson وRapidMiner، التي تستخدم لتحليل واستخراج الأنماط والاتجاهات من النصوص.
- Social Media Analytics Platforms مثل Hootsuite وSprout Social، التي توفر تحليلات متقدمة للبيانات من وسائل التواصل الاجتماعي.

ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

2. التخصيص والتفاعل

كيفية استخدام الذكاء الاصطناعي لتخصيص الرسائل وتفاعل أكثر فعالية:

- تخصيص المحتوى: الذكاء الاصطناعي يمكنه تحليل بيانات الجمهور وتقديم محتوى مخصص بناءً على اهتماماتهم وتفضيلاتهم، مما يؤدي إلى تحسين فعالية الحملات الإعلانية.
- التفاعل الفوري: الدردشات الذكية (Chatbots) يمكنها التفاعل مع الجمهور بشكل فوري، وتقديم إجابات على الأسئلة الشائعة وتوجيه المستخدمين إلى الموارد المناسبة.
- تحسين تجربة المستخدم: باستخدام الذكاء الاصطناعي، يمكن تحسين تجربة المستخدم من خلال تقديم توصيات مخصصة وتفاعل أكثر شخصيًا.

ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

2. التخصيص والتفاعل

التقنيات المستخدمة:

- Chatbots مثل Intercom و Drift، التي توفر تفاعلات آلية مع المستخدمين، وتحسين التواصل بشكل مستمر.
- Recommendation Engines مثل Algolia و Dynamic Yield، التي تقدم توصيات محتوى مخصصة بناءً على سلوك المستخدم.
- Personalization Engines مثل Adobe Experience Cloud و Salesforce Einstein، التي تساعد في تخصيص التجارب التسويقية بناءً على البيانات وتحليل السلوك.

ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

3. رصد السمعة

استخدام الذكاء الاصطناعي لمراقبة السمعة عبر الإنترنت:

رصد تتبع mentions: يمكن للذكاء الاصطناعي تتبع mentions العلامة التجارية عبر الإنترنت وتحليل السياق لفهم مدى تأثيرها.

تحليل ردود الفعل: باستخدام أدوات التحليل، يمكن تحديد مدى تأثير التعليقات والآراء السلبية أو الإيجابية على السمعة.

إدارة الأزمات: الذكاء الاصطناعي يساعد في التعرف على الأزمات المحتملة بسرعة واتخاذ إجراءات سريعة للتعامل معها.

ثانيًا: التطبيقات الرئيسية للذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة

3. رصد السمعة

الأدوات والتقنيات المستخدمة:

Online Reputation Management Tools مثل Mention و Brandwatch، التي تساعد في تتبع وتحليل المحادثات حول العلامة التجارية.

Sentiment Tracking Tools مثل NetBase و Talkwalk، التي تقدم رؤى حول كيف يرى الجمهور العلامة التجارية بناءً على تحليلات المشاعر.

Crisis Management Tools مثل Signal Labs و Sprinklr، التي توفر تحليلات حول الأزمات وتساعد في تطوير استراتيجيات لإدارتها.

03

ثالثاً: التحديات والمخاوف



ثالثاً: التحديات والمخاوف

1. التحديات التقنية

مشاكل وتحديات تطبيق الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة:

دقة التحليل:

التحدي: رغم أن الذكاء الاصطناعي يمكنه تحليل كميات كبيرة من البيانات، إلا أن دقته في التعرف على المشاعر والموضوعات قد تكون محدودة. قد يتعثر في فهم النبرة أو السياق بشكل صحيح.

الحل: تحسين الخوارزميات وتدريب النماذج بشكل مستمر باستخدام بيانات متنوعة لتحسين دقة التحليل.

ثالثاً: التحديات والمخاوف

1. التحديات التقنية

مشاكل وتحديات تطبيق الذكاء الاصطناعي في العلاقات العامة:

تعقيد البيانات:

التحدي: البيانات من مصادر مختلفة مثل الوسائط الاجتماعية يمكن أن تكون غير منظمة ومعقدة، مما يجعل من الصعب تحليلها بشكل فعال.

الحل: استخدام أدوات متقدمة لتحليل البيانات مثل أدوات التنقيب النصي والتعلم العميق لتحسين تنظيم البيانات وتحليلها.

ثالثًا: التحديات والمخاوف

1. التحديات التقنية

التكامل مع الأنظمة الحالية:

التحدي: دمج الذكاء الاصطناعي مع الأنظمة الحالية في العلاقات العامة يمكن أن يكون معقدًا وقد يتطلب تعديلات كبيرة في البنية التحتية التقنية.

الحل: العمل مع خبراء تقنيين لتخطيط استراتيجية تكامل مناسبة وضمان تفاعل الأنظمة بشكل سلس.

ثالثاً: التحديات والمخاوف

1. التحديات التقنية

التكلفة:

التحدي: تطوير وتطبيق حلول الذكاء الاصطناعي يمكن أن يكون مكلفاً، خاصة بالنسبة للشركات الصغيرة أو الميزانيات المحدودة

الحل: البحث عن حلول اقتصادية وتقييم عائد الاستثمار بعناية قبل اتخاذ القرار بالاستثمار في تقنيات الذكاء الاصطناعي

ثالثاً: التحديات والمخاوف

2. الأخلاقيات والخصوصية

القضايا الأخلاقية المتعلقة باستخدام الذكاء الاصطناعي:

الخصوصية:

القضية: استخدام الذكاء الاصطناعي لجمع وتحليل البيانات الشخصية يمكن أن يثير مخاوف بشأن انتهاك خصوصية الأفراد.

الحل: التأكد من الامتثال لقوانين حماية البيانات مثل اللائحة العامة لحماية البيانات (GDPR) وضمان الحصول على الموافقات اللازمة من المستخدمين.

ثالثاً: التحديات والمخاوف

2. الأخلاقيات والخصوصية

القضايا الأخلاقية المتعلقة باستخدام الذكاء الاصطناعي:

التحيز في البيانات:

القضية: الذكاء الاصطناعي قد يعزز التحيزات الموجودة في البيانات التي يتدرب عليها، مما يمكن أن يؤدي إلى نتائج غير عادلة أو تمييز.

الحل: استخدام بيانات متنوعة وشاملة لتدريب النماذج والعمل على تصحيح أي تحيزات قد تظهر في التحليلات.

ثالثاً: التحديات والمخاوف

2. الأخلاقيات والخصوصية

القضايا الأخلاقية المتعلقة باستخدام الذكاء الاصطناعي:

الشفافية:

القضية: قد تكون تقنيات الذكاء الاصطناعي غير شفافة، مما يجعل من الصعب فهم كيفية اتخاذ الأنظمة للقرارات.

الحل: تعزيز الشفافية من خلال توثيق عمليات التحليل وتقديم معلومات واضحة حول كيفية استخدام البيانات واتخاذ القرارات.

ثالثاً: التحديات والمخاوف

2. الأخلاقيات والخصوصية

القضايا الأخلاقية المتعلقة باستخدام الذكاء الاصطناعي:

الأمان السيبراني:

القضية: البيانات التي يتم جمعها وتحليلها قد تكون عرضة للهجمات السيبرانية أو تسريبات البيانات.

الحل: تطبيق تدابير أمان قوية لحماية البيانات، مثل التشفير وتحديث أنظمة الأمان بانتظام.

ثالثاً: التحديات والمخاوف

2. الأخلاقيات والخصوصية

كيفية التعامل مع البيانات الشخصية:

الحصول على الموافقات: تأكد من الحصول على موافقات واضحة من الأفراد قبل جمع أو استخدام بياناتهم.

تقديم خيارات: وفر للأفراد خيارات للتحكم في كيفية استخدام بياناتهم وتوفير إمكانيات لإلغاء الاشتراك.

التشفير والحماية: استخدم تقنيات التشفير لحماية البيانات الشخصية وضمان أمانها.

التقارير والشفافية: قدم تقارير واضحة حول كيفية استخدام البيانات وكيفية حماية خصوصية الأفراد.

04

رابعًا: الفرص المستقبلية



رابعًا: الفرص المستقبلية

1. الابتكارات القادمة

تطور الذكاء الاصطناعي في المستقبل وكيف يمكن أن يؤثر على العلاقات العامة:

- التعلم العميق Deep Learning

الابتكار: تطور تقنيات التعلم العميق يمكن أن يحسن من دقة التحليل والتعرف على الأنماط في كميات ضخمة من البيانات.

الأثر: تحسين القدرة على تقديم رؤى أكثر عمقاً حول سلوك الجمهور واحتياجاته.

- الذكاء الاصطناعي التوليدي Generative AI

الابتكار: تطور الذكاء الاصطناعي التوليدي سيتيح إنشاء محتوى تلقائي، مثل النصوص والصور والفيديوهات، بناءً على معايير محددة.

الأثر: تسريع عملية إنشاء المحتوى وتحسين القدرة على تخصيص الرسائل بشكل أكبر.

رابعًا: الفرص المستقبلية

1. الابتكارات القادمة

- تطور الذكاء الاصطناعي في المستقبل وكيف يمكن أن يؤثر على العلاقات العامة:
- الواقع المعزز Augmented Reality والواقع الافتراضي Virtual Reality
 - الابتكار: استخدام الذكاء الاصطناعي في الواقع المعزز والافتراضي لخلق تجارب تفاعلية وجذابة.
 - الأثر: تعزيز استراتيجيات التسويق والعلاقات العامة من خلال تجارب افتراضية تفاعلية ومبتكرة
 - التفاعل الصوتي Voice Interaction
 - الابتكار: تحسين تقنيات التفاعل الصوتي مع الذكاء الاصطناعي، مما يسمح بالتفاعل مع الجمهور من خلال الأوامر الصوتية
 - الأثر: فتح قنوات جديدة للتفاعل مع الجمهور وتقديم خدمات متطورة مثل المساعدين الصوتيين.

رابعًا: الفرص المستقبلية

1. الابتكارات القادمة

تطور الذكاء الاصطناعي في المستقبل وكيف يمكن أن يؤثر على العلاقات العامة:

- التحليل التنبؤي Predictive Analytics
- الابتكار: تطوير نماذج التحليل التنبؤي لمساعدة الشركات في التنبؤ بالاتجاهات المستقبلية والتصرفات المحتملة للجمهور.

الأثر: تحسين التخطيط الاستراتيجي واتخاذ القرارات بناءً على التوقعات الدقيقة.

رابعًا: الفرص المستقبلية

2. استراتيجيات جديدة

كيف يمكن للمهنيين في العلاقات العامة الاستفادة من التقدم التكنولوجي لتحسين استراتيجياتهم:

تحسين الاستهداف الشخصي:

الاستراتيجية: استخدم تقنيات الذكاء الاصطناعي لتحليل بيانات الجمهور وتخصيص الرسائل بناءً على الاهتمامات والتفضيلات الفردية.

الفائدة: زيادة فعالية الحملات التسويقية وتعزيز تفاعل الجمهور مع العلامة التجارية.

رابعًا: الفرص المستقبلية

2. استراتيجيات جديدة

كيف يمكن للمهنيين في العلاقات العامة الاستفادة من التقدم التكنولوجي لتحسين استراتيجياتهم:

تطوير تجارب تفاعلية:

الاستراتيجية: دمج الواقع المعزز والواقع الافتراضي في حملات العلاقات العامة لخلق تجارب تفاعلية وممتعة.

الفائدة: جذب الانتباه وزيادة التفاعل مع المحتوى بطريقة جديدة ومبتكرة.

تحسين إدارة الأزمات:

الاستراتيجية: استخدام التحليل التنبؤي لمراقبة الاتجاهات وتحليل البيانات لتوقع الأزمات المحتملة والتخطيط للتعامل معها.

الفائدة: تحسين الاستجابة للأزمات وتقليل الأضرار المحتملة على سمعة العلامة التجارية.

رابعًا: الفرص المستقبلية

2. استراتيجيات جديدة

كيف يمكن للمهنيين في العلاقات العامة الاستفادة من التقدم التكنولوجي لتحسين استراتيجياتهم:

أتمتة التواصل:

الاستراتيجية: استثمار في تقنيات الدردشة الذكية والروبوتات لتحسين التفاعل مع الجمهور وتقديم دعم فوري.

الفائدة: تحسين رضا العملاء وتقليل الوقت المستغرق في الرد على الاستفسارات.

تحليل الأداء:

الاستراتيجية: استخدام أدوات التحليل المتقدمة لتقييم فعالية الحملات وتقديم تقارير مفصلة حول الأداء.

الفائدة: تحسين استراتيجيات العلاقات العامة من خلال فهم ما يعمل بشكل جيد وما يحتاج إلى تحسين.

رابعًا: الفرص المستقبلية

2. استراتيجيات جديدة

كيف يمكن للمهنيين في العلاقات العامة الاستفادة من التقدم التكنولوجي لتحسين استراتيجياتهم:

التفاعل الصوتي:

الاستراتيجية: تطوير تجارب تفاعلية عبر الأوامر الصوتية وتقديم محتوى تفاعلي من خلال المساعدين الصوتيين.

الفائدة: فتح قنوات جديدة للتفاعل مع الجمهور وتقديم تجربة مستخدم مبتكرة.

05

خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية



خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية

1. حالات دراسية

1.1 شركة Coca-Cola استخدام الذكاء الاصطناعي لتحليل مشاعر العملاء

التطبيق: استخدمت Coca-Cola الذكاء الاصطناعي لتحليل مشاعر العملاء على وسائل التواصل الاجتماعي بشأن حملاتها الإعلانية ومنتجاتها. استخدمت الشركة أدوات تحليل النصوص والتعرف على المشاعر لتحليل الآراء والاتجاهات.

النتائج: ساعدت هذه التحليلات Coca-Cola في تعديل استراتيجياتها التسويقية وتطوير محتوى يتناسب مع اهتمامات وتفضيلات الجمهور. كان لذلك تأثير إيجابي على تفاعل العملاء وزيادة الانطباع الإيجابي حول العلامة التجارية.

خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية

1.2 شركة H&M: تخصيص التجارب عبر الذكاء الاصطناعي

التطبيق: قامت H&M باستخدام الذكاء الاصطناعي لتقديم توصيات مخصصة للعملاء على موقعها الإلكتروني. استخدمت الشركة تقنيات التعلم الآلي لتحليل بيانات التصفح والشراء وتقديم منتجات مشابهة بناءً على اهتمامات العملاء

النتائج: أدى هذا إلى تحسين تجربة التسوق الشخصية وزيادة معدلات التحويل والمبيعات. كما ساعد في تعزيز ولاء العملاء من خلال تقديم توصيات أكثر دقة وملاءمة.

خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية

1.3 شركة PepsiCo تحسّن التفاعل مع العملاء باستخدام الدردشة الذكية

التطبيق: استخدمت PepsiCo روبوتات الدردشة الذكية للتفاعل مع العملاء على وسائل التواصل الاجتماعي. كانت الروبوتات تقدم معلومات حول المنتجات، وتجري استطلاعات للرأي، وتساعد في حل المشكلات.

النتائج: ساعدت هذه الروبوتات في تحسين سرعة الاستجابة لأسئلة العملاء وتقليل وقت الانتظار. كما عززت من تجربة العملاء ورضاهم من خلال تقديم دعم فوري وفعال.

خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية

1.4 شركة Nike: تحليل البيانات لتحسين الحملات التسويقية

التطبيق: استخدمت Nike أدوات تحليل البيانات المستندة إلى الذكاء الاصطناعي لتحليل أداء حملاتها الإعلانية وتفاعل العملاء عبر مختلف القنوات الرقمية. استخدمت الشركة التحليل النصي والتعرف على المشاعر لتقييم ردود الفعل حول حملاتها.

النتائج: ساعدت هذه التحليلات Nike في تحديد الاتجاهات وتقديم استراتيجيات تسويقية أكثر استهدافًا وفعالية. أدى ذلك إلى تحسين الأداء التسويقي وزيادة التأثير الإيجابي على العلامة التجارية.

خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية

2. تحليل نتائج التطبيقات

2.1 تحسين تجربة العميل وزيادة التفاعل:

التأثير: التطبيقات الناجحة للذكاء الاصطناعي، مثل توصيات H&M والردشة الذكية لشركة PepsiCo، أثبتت قدرتها على تحسين تجربة العملاء وزيادة التفاعل. توفر هذه التطبيقات تجربة أكثر تخصيصًا وسرعة في الاستجابة، مما يعزز رضا العملاء ويزيد من ولائهم.

2.2 تحسين فعالية الحملات التسويقية:

التأثير: تحليل المشاعر والبيانات، كما في حالة Nike وCoca-Cola، ساعد الشركات في تحسين فعالية حملاتها التسويقية. من خلال فهم مشاعر العملاء وتوقع الاتجاهات، تم تحسين تصميم الرسائل واستراتيجيات التسويق لزيادة تأثيرها ونجاحها.

خامسًا: أمثلة واقعية وتطبيقات عملية

2. تحليل نتائج التطبيقات

2.3 زيادة المبيعات وتحسين الأداء المالي:

التأثير: تقديم توصيات مخصصة وتحسين التفاعل مع العملاء ساعد في زيادة معدلات التحويل والمبيعات، كما حدث مع H&M. التحليلات الدقيقة أدت إلى تحسين استراتيجيات التسويق وزيادة الأداء المالي للشركات.

2.4 إدارة الأزمات بشكل فعال:

التأثير: أدوات الذكاء الاصطناعي التي تتابع وتحلل ردود الفعل على العلامة التجارية ساعدت في التعامل مع الأزمات بشكل أكثر فعالية. فهم المشاعر والاتجاهات بشكل أسرع سمح للشركات باتخاذ إجراءات فورية للتعامل مع القضايا وتحسين سمعتها.

استخدام الذكاء الاصطناعي في إدارة العلاقات العامة

التطبيقات الرئيسية
للذكاء الاصطناعي
في العلاقات العامة

الفرص المستقبلية



الذكاء الاصطناعي
في العلاقات العامة

التحديات والمخاوف

أمثلة واقعية
وتطبيقات عملية



Thank You