



جامعة الجميع الذكية
EVERYONE'S SMART UNIVERSITY

Everyone's Smart University

Assignment 1 (Spring 2021)

Student منار تماراز اسم الطالب
Name
Students I.D 2021202241 الرقم الجامعي
.....

Section

Bachelor

Date

18 / 02 / 2021

Course Code

(CMM201)

COMMUNICATION SKILLS

Instructions:

- يغلق الواجب يوم الإثنين ١ مارس في تمام الساعة ٩ مساءً.
- الواجب سؤال واحد مقالي من ٤ درجات.
- لا تقل عدد الكلمات عن 400 كلمة ولا تزيد عن 600 كلمة.
- الإجابة متاحة باللغة الإنجليزية أو اللغة العربية مع مراعاة أن تكون المصطلحات العلمية باللغة الإنجليزية.
- يُمنع منعاً باتاً نسخ الإجابة من أي مصدر آخر. عكس ذلك، سيتم إلغاء درجة الواجب تماماً.
- يرجى ضرورة تحويل هذا الملف بعد الإجابة إلى صيغة pdf بعد الانتهاء من الواجب ورفعته على المودل.

Instructor's Name: Dr. Merna Emad

Read the story below and, as you evaluate the passage below, consider whether this behavior is appropriate for this professional context.

Mark is a top-performing salesperson at a pharmaceutical supply company. As a reward for his performance, he is treated to a trip to the corporate office in California to meet the chief executive officer, Ms. Mills. Ms.

Mills is known around the office as the “Wicked Witch of the West” because of her short and sometimes abrasive demeanor. Mark’s coworkers share “horror stories” of their encounters with her, stating that she rarely makes eye contact, never smiles, and dislikes being approached unless she initiates the conversation.

Although he is excited to travel, he is also nervous about what he and Ms. Mills might talk about. He prepares by thinking about how he can share his sales strategies and techniques. On the day of the meeting, he waits patiently for Ms. Mills’s assistant to call him into her office. When he is escorted in to meet her, he is shocked to see a petite woman behind the large desk smiling back at him with kind eyes. He approaches, shakes her hand, and waits for her permission to sit. Ms. Mills is nothing like the horrible person they made her out to be. Ms. Mills asks Mark several thoughtful questions about why he is successful, ways the staff can be supported, and how the company fits in with his professional goals. Mark feels more and more comfortable as she leans forward to listen intently to what he is saying. Mark loosens his tie, crosses his legs, and begins sharing stories of how he feels his immediate supervisor has

dropped the ball on more than one occasion and that the team would be better if more money were allocated to incentives and bonuses. Mark immediately sees Ms. Mills's eyes begin to squint and her brow furrow. She stands up abruptly and says in a gruff voice that their time is up and that her assistant will show him out.

Answer the following question accordingly:

1. Given the professional context, what would you have done the same and/or differently if you were in Mark's position?
2. Do you think Mark accurately evaluated the context? Why or why not?
3. What communication factors led to the change in the chief executive officer's disposition?
4. How could the KEYS process help Mark improve his communication skills?

ترجمة السؤال السابق

اقرأ القصة أدناه، وأثناء قيامك بتقييم القصة أدناه، فكر فيما إذا كان السلوك المُتبع أدناه مناسبًا للسياق المهني.

يعمل مارك كمندوب مبيعات ناجح في شركة توريد الأدوية. كمكافأة على أدائه، تم إرساله في بعثة عمل إلى مكتب الشركة في كاليفورنيا للقاء الرئيس التنفيذي، السيدة ميلز.

تُعرف ميلز في المكتب باسم "ساحرة الغرب الشريرة" بسبب سلوكها القاسي في بعض الأحيان. يشارك زملاء مارك في العمل "قصص الرعب" عن لقاءاتهم معها، قائلين إنها نادرًا ما تتواصل بالعين، ولا تبتسم أبدًا، ولا تحب الاقتراب منها ما لم تبدأ المحادثة.

على الرغم من أن مارك كان يشعر بالحماس للسفر، إلا أنه كان قلق أيضًا بشأن ما قد يحدث بينه وبين السيدة ميلز. ولكنه، ركز أن يستعد لعرض استراتيجيات وتقنيات البيع المختلفة في اجتماعه مع ميلز.

في يوم الاجتماع، انتظر بصبر مساعد السيدة ميلز للاتصال به في مكتبها. عندما دخل المكتب للقائها، صُدم لرؤية امرأة صغيرة الحجم خلف المكتب الكبير تبتسم له بعيون لطيفة. يقترب ويصافحها وينتظر إذنها بالجلوس. السيدة ميلز لا تبدو هذا الشخص المرعب الذي كان يسمع عنه. تسأل السيدة ميلز مارك عدة أسئلة مدروسة حول سبب نجاحه، والطرق التي يمكن بها دعم الموظفين، وكيف تتناسب الشركة مع أهدافه المهنية.

تشعر مارك براحة أكبر لأنها تميل إلى الأمام لتستمع باهتمام لما يقوله. قام مارك بفك ربطة عنقه، ووضع ساق على ساق أثناء المحادثة، وبدأ في مشاركة قصص عن شعوره بأن مديره المباشر قد أسقط الكرة في أكثر من مناسبة وأن الفريق سيكون أفضل إذا تم تخصيص المزيد من الأموال للحوافز والمكافآت. يرى مارك على الفور أن عيون السيدة ميلز تبدأ في التحول. ووقفت فجأة وقالت بصوت خشن أن وقتهم قد انتهى الآن.

أجب عن الأسئلة التالية وفقاً لذلك:

1. بالنظر إلى السياق المهني، ماذا كنت ستفعل الشيء نفسه و / أو بشكل مختلف إذا كنت مكان مارك؟

إذا كنت مكان مارك لن افعل الخطأ الذي فعله لأنه اخذ الأريحية الكاملة و السيدة ميلز كانت تختبره فقط بالوجه البشوش ولكن مارك ارتكب خطأ كبير جدا بانه قام بفك ربطه عنقه ووضع ساق على ساق ولم يحترم السيدة ميلز وقام بقص القصص الغير مهمه للسيدة ميلز و قد قام بالتحدث على مديره.

إذا انا كنت مكان مارك لن افعل ما فعله وسأكون حذره جدا في التعامل مع السيدة ميلز لأن سيكونون زملائي قامو بتحذيري وسأخذ الحذر الكامل حتى وإن كانت لطيفه و مختلفة جدا في الواقع لان كلما زاد احترامي زاد تقدير السيدة ميلز ولن اسمح لها ان تتحدث معي بطريقه غير لائقة ولن اشاركها في أي قصص كانت لأنه غير مهم بالنسبة للسيدة ميلز.

2. هل تعتقد أن مارك تصرف على نحو دقيق وقيم الموقف بدقة؟ لما ولما لا؟

اعتقد بان مارك تصرف تصرفا خاطئ للغاية لان يجب على مارك ان يأخذ الحذر الشديد من السيدة ميلز حتى وان كانت لطيفة و بشوشه للغاية و ايضا يجب على مارك ان لا يتحدث بأي شكل من الأشكال على مديره و على ما يرام في الشركة لان يبقى مارك مجرد مندوب مبيعات فقط أي ان ليس لديه أي احقية بأن يتحدث للسيدة ميلز على أي شيء في الشركة و يجب عليه ايضا ان يجلس جلسه محترمه جدا تليق به و تليق بمنصب السيدة ميلز من ناحيه منصب الرئيس التنفيذي للسيدة ميلز و مكانتها و ايضا ليحافظ مارك على ادبه و نظره السيدة ميلز له بانه انسان راقى جدا و ايضا لتستمر الشركة بإعطاء مارك البعث و المكافئات ولكن اعتقد بأن الشركة ستصرف نظر عن مارك بسبب تصرفه الغير لائق.

3. ما هي عوامل الاتصال التي أدت إلى التغيير في تصرف الرئيس التنفيذي؟

بان مارك لم يحترم جلسته و طريقه الحديث مع الرئيس التنفيذي السيدة ميلز و انه اخذ الارحية الكاملة وهو قد حذر من قبل زملائه و لكن لم يسمع لهم و بمجرد ان السيدة ميلز ضحكة في وجهه قام بالتحدث و اخذ الارحية الكاملة و هذا كان اكبر خطأ ارتكبه مارك لان يجب على مارك ان يكون حذر جدا في كلامه و طريقه جلسته لكي يلفت انتباه الرئيس التنفيذي و يعطي الصورة الرائعة لها كي يكسب الكثير من المكافآت و ممكن ان يترقى منصبه بمجرد لفت انتباه الرئيس التنفيذي السيدة ميلز وحتى ولو قامت بالضحك و المزاح في وجه مارك يجب عليه ان يحترم منصب السيدة ميلز لان هذا اختبار لمارك حتى ترى مدى جدية مارك في العمل و هل مارك سيكون قد المسؤولية و يتحمل اسرار الشركة و لكن للأسف مارك قد اخطأ.

4. كيف يمكن لعملية KEYS أن تساعد مارك في تحسين مهارات الاتصال لديه؟
في هذه الحالة يجب على مارك ان يجلس مع نفسه و يتذكر جميع الذي حدث في مقابلته مع السيدة ميلز و ما الذي جعلها تنقلب على مارك و تتحدث معه بالطريقة السيئة التي معه و ايضا على مارك ان يراقب نفسه جيدا حيث يعرف مع من و كيف يتحدث لان لكل مقام مقال و يجب على مارك ان ينتبه على طريقه تعامله في العمل او خارج نطاق العمل يرجع خطوه للوراء قبل ان يبدأ أي نقاش كان و يراجع نفسه جيدا قبل و بعد المقابلة و ايضا اثناء و يكون حذر جدا و يفكر جيدا قبل نطق أي كلمة كانت و يتذكر آداب الحديث و آداب الجلوس ايضا و يضبط نفسه جيدا كي لا يخسر الكثير سواء في حياته العملية او الشخصية.